

ФФ Финансовый консультант

№ 1 (014)

ФЕВРАЛЬ 2012

WWW.ФИНКОН.РФ

ТЕМА НОМЕРА:

Повлиять на закон? Возможно!

Студентка КемГУ, будущий журналист и наш внештатный корреспондент сумела доказать это

Диана Платонова

В последнее время у нас с другой часто возникают споры на серьезные темы. После зачета по дисциплине «Экономическая география», на котором мы характеризовали экономику регионов страны, случился очередной спор:

— Не может студент повлиять на региональный бюджет! — с пылкостью утверждала Ирина.

— А мне кажется, что может, — не отступала я.

В это время у меня уже возникли идеи: как проверить свою точку зрения.

Как формируется бюджет

Пришла домой и сразу решила обновить знания по экономике. Достала с полки учебник и прочитала: «В соответствии с Бюджетным кодексом РФ, структура бюджетной системы нашего государства состоит из трех уровней: федерального, регионального и местного». Различия между ними уяснила хорошо, но в остальном появилась путаница. Недолго думая, решила обратиться к преподавателям вузов.

Первым на помощь пришел Владимир Михайлов, доктор экономических наук, профессор кафедры финансов и кредита КФ РГТЭУ:



— Бюджет — это система, основанная на взаимоотношении двух сторон: государства и физических, юридических лиц. Само государство ничего не производит, доходы исходят от последних в виде налогов. Физические лица выплачивают налог на доходы, а юридические — налог на прибыль,

НДС. Эти доходы распределяются по всем уровням бюджета. А уже потом выделяются средства для блага каждого члена общества: на образование, страхование, материнский капитал, пенсии и так далее.

Стр. 5

Забота о своем будущем — дело каждого

Позаботиться о своем финансовом благополучии можно заранее, еще в молодые годы. Как это сделать? Самый простой способ — доверить управление накопительной частью трудовой пенсии негосударственному пенсионному фонду (НПФ). Переход от государственного страховщика в НПФ может обеспечить вам стабильный доход на заслуженном отдыхе.

О том, как сделать это грамотно, мы говорим с Эмилией Кожуховой — руководителем регионального подразделения в Кемерове одного из крупнейших негосударственных пенсионных фондов страны — НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ».

— Эмилия Владимировна, каков должен быть первый шаг человека, решившего доверить управление своими пенсионными накоплениями негосударственному пенсионному фонду?

— Прежде всего, максимально серьезно отнестись к выбору фонда. Необходимо получить как можно больше информации о фонде. Ознакомиться с рейтингами надежности и показателями деятельности фонда за последние 5-6 лет. Вы должны понимать, что формирование накопительной части трудовой пенсии в НПФ — это длительные инвестиции. Поэтому важно не то, насколько высокий процент доходности начислил фонд за последний год, а то, как он управлял накоплениями своих клиентов на протяжении длительного времени. Только такой подход позволит выбрать действительно надежный и стабильный НПФ, который сумеет обеспечить сохранность и прибыльность ваших пенсионных накоплений.

— Насколько «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» отвечает этим требованиям?

Стр. 8

Светлана Бабарыкина,
генеральный директор СМО «Сибирь»:



— На страже здоровья стоят инновационные технологии

Стр. 4

Квартиру купила и в Эмираты съездила

Стр. 3

Давайте жить без аварий

Стр. 9

Картины... в банке

Стр. 10



— Берите деньги! —

говорит генеральный директор ИД «Кузнецкий край» Валерий Качин

Стр. 12

21 934,9 рубля

средняя зарплата по Кемеровской области

5 515 рублей

величина прожиточного минимума за III квартал

4 611 рублей

минимальный размер оплаты труда (МРОТ) по области

387 600 рублей

размер материнского капитала с 1 января 2012 года



Операция
«Поиск»История вчерашнего
безработного

Аудитор Светлана Куртукова обратилась в Новокузнецкий центр занятости в связи с сокращением:

— Человек сам решает, жить ли ему на выплаты по безработице или дополнительно искать вакансии. Помимо центра занятости я и сама подыскивала работу, — говорит Светлана, — рассылала резюме, ходила на собеседования. Но хороший вариант в ЦЗ нашли быстрее.



Особых сложностей постановка на учет не вызвала. Для упрощения процедуры можно заранее, например, на сайте или по телефону ознакомиться с перечнем необходимых документов — «подготовленный» визит значительно сэкономит время, но избежать очереди все же вряд ли удастся.

После того как у меня приняли документы, был назначен день приема у специалиста. На учет поставили в этот же день, а уже на следующей неделе позвонили и предложили три вакансии. На личном опыте я убедилась в том, что здесь нет формального подхода, специалисты действительно пытаются подобрать более-менее подходящий вариант. Мне предлагали вакансии экономиста, бухгалтера, главного бухгалтера в коммерческих структурах, но там либо меня не устраивала заработная плата, либо я по каким-то параметрам не подходила работодателям.

В общей сложности на учете состояла 3 месяца — с октября по декабрь. Подошедшая вакансия — главный специалист (экономист) контрольно-счетной комиссии. Работа интересная и схожа с прежней должностью аудитора: экономисты приезжают на предприятия с целью проверки расходования бюджетных средств.

Моя трудовая деятельность в бюджетной сфере началась с 22 января. Сейчас я нахожусь на испытательном сроке, зарплату пока не получала. В общем, ежемесячный доход не слишком высокий — 15000 рублей, но для бюджетной сферы, по моему мнению, он вполне нормален.

1105

рублей в месяц

минимальный
размер пособия
по безработице

6370

рублей в месяц

максимальный
размер пособия
по безработице

Взял и заработал

С 2012 года вступает в силу закон, вносящий изменения
в систему содействия трудоустройству

Вера Фатеева

Изменения, в первую очередь, коснутся финансирования системы. Согласно документу, федеральный бюджет продолжит выделять средства на все социальные выплаты, предназначенные для тех, кто признан безработным. В то же время активные программы содействия занятости, а также содержание служб занятости регионы с 2012 года финансируют за счет собственных средств.

Как можно охарактеризовать сегодняшнюю обстановку на рынке труда и каковы прогнозы на ближайшее будущее? На вопрос «ФК» отвечает Вячеслав Савчук, заместитель директора ГУ «Центр занятости г. Новокузнецка»:

— В конце 2011 года на учете в центре занятости состояло около 3700 человек. Эта цифра свидетельствует о снижении уровня безработицы до 1% от числа трудоспособных граждан (по сравнению с 2,2% в 2009-2010 годах). Ситуация изменилась не только в процентном отношении. Вчерашний рост уровня безработицы был связан с падением производства, проблема сегодняшнего дня — структурное несоответствие спроса и предложения.

2/3 предлагаемых вакансий — это рабочие технических профессий, водители грузового и общественного транспорта, младший обслуживающий персонал медицинских и дошкольных учреждений. Категория граждан, стоящих на учете в центре занятости представляет собой следующую картину: из выше названных 3700 человек 900 — инвалиды, порядка 150 — выпускники учебных заведений, 62% остальных граждан — это женщины, одни из которых стоят на учете после декретного отпуска, другие не имеют нужной квалификации. Определенная часть граждан, нуждающихся в работе, — это специалисты, имеющие и стаж, и опыт работы, в прошлом служившие госучреждениям, нередко занимающие



руководящие должности и ищущие престижную работу.

Таким образом, на нашем рынке труда без определенной работы и дополнительных вложений возможно закрытие вакансий едва лишь на 1/3. И эта тенденция несоответствия, скорее всего, сохранится, а возможно, будет расти. Это серьезная проблема, требующая средств и времени. Главное, необходимо изменить сознание наших граждан, желающих хорошо жить и зарабатывать, но далеко не всегда умеющих хорошо делать свою работу.

Наиболее удавшимся направлением можно считать обучающие программы. За 2011 год в нашем центре их успешно прошли 1200 человек. Пока не под-

Вячеслав Савчук:
«Кстати сказать, сегодня работодатель готов платить серьезные деньги, брать новые кадры, но это должны быть те, кто умеет и хочет работать, является квалифицированным профессионалом»

тверждено трудоустройство отдельных категорий, но общий показатель достаточно высок — 67%. Также были реализованы программы переподготовки по дополнительным мероприятиям, инициированным РФ. Например, опережающее обучение специалистов и рабочего класса на предприятиях, обеспечивающих модернизацию и реструктуризацию производства. В данной программе обучения приняли участие 474 человека. Владимир Владимирович Путин много говорил о важности этой программы, на ее реализацию были выделены достаточно серьезные деньги.

Подобная программа опережающего обучения прошла для работников предприятий, находящихся под угрозой увольнения. Действенной мерой является программа опережающего обучения женщин, находящихся в декретном отпуске по уходу за ребенком до 3 лет. Эта программа из временной переходит в статус постоянной. Другое направление — переподготовка врачей, повышение квалификации в разряде своего врачебного статуса (в Новокузнецке ее участниками стало 18 человек). Данная программа продиктована требованиями времени: внедрением новых технологий, модернизацией, получением медицинскими учреждениями нового оборудования.

Действует программа трудоустройства инвалидов, а также родителей, воспитывающих детей-инвалидов, и многодетных родителей. Финансирование ее идет из федеральных источников. По городу Новокузнецку за прошлый год мы трудоустроили 78 человек, еще 6 — по Новокузнецкому району. Прогрессивные предприятия и социально-ответственные работодатели понимают, что нужно выполнять квоту приема на работу граждан с ограниченными физическими возможностями. Проблему трудоустройства данной категории граждан должны совместно решать районы и сами предприятия. И хотя план мы выполнили, 84 человека в сравнении с 750, которые еще находятся без работы, это, конечно, капля в море.

А как у соседей?

Специфика трудового рынка в соседних регионах



Ирина Ахметова, председатель Госкомзанятости Хакасии:

— В республиканском бюджете на 2012 год предусмотрены 32,6 миллиона рублей на мероприятия по содействию занятости населения. Среди вакансий служащих наиболее распространены: медицинские сестры, менеджеры, охранники, воспитатели детского сада, врачи различных специализаций и другие.



Николай Черепанов, заместитель губернатора Алтайского края:

— В последнее время наблюдается явное повышение

интереса работодателей к студентам и выпускникам вузов. Это явление, прежде всего, объясняется ожиданием критического снижения числа работоспособного населения к концу десятилетия, что заставляет предприятия обращаться к тем специалистам, что только выходят на рынок. Резкое сокращение числа населения в возрасте от 14 до 30 лет в новом десятилетии выступает одной из главных угроз и обуславливает жесткую конкуренцию регионов за молодежь как за основной ресурс воспроизводства и развития общества и государства.

Отчетливо сознавая эту проблему, администрация края в качестве стратегического приоритета определила и законодательно закрепила молодежную политику.

В настоящий период мы оцениваем ситуацию с трудоустройством

выпускников в крае как стабильную. Это обусловлено объективно сложившейся нагрузкой выпускников на экономически активное население. На каждую тысячу экономически активного населения в крае приходится 19 выпускников, что соответствует среднему показателю по России (максимальный показатель в регионах достигает 35). Риск нетрудоустройства от общего выпуска в этом году оценивается в объеме 13% (в предыдущие годы — 10-11%).



Вадим Юнусов, заместитель министра труда, занятости и трудовых ресурсов Новосибирской области — начальник управления занятости населения:

— Со следующего года центры занятости населения будут оказывать содействие безработным гражданам в переселении в другую местность для трудоустройства. Ранее ЦЗН нашего региона оказывали гражданам государственную услугу по содействию в переселении для работы в сельскую местность. Участником программы мог стать безработный гражданин. Основным ее условием было гарантированное трудоустройство на территории поселения. Любопытно, что в рамках данного направления в села Новосибирской области переезжали не только новосибирцы, жители райцентров или других населенных пунктов региона, но и семьи из других регионов. Среди переселенцев 2011 года жители Нижегородской, Омской, Ростовской, Свердловской, Томской областей и Алтайского, Краснодарского краев.

Техосмотр по-новому

Как не попасть впросак, а, наоборот, сэкономить время и деньги при заключении договора ОСАГО?

На эти и другие интересные вопросы каждого автолюбителя отвечает Ольга Савельева, заместитель директора по страхованию Филиала в г. Кемерово ОАО «СГ МСК».

— С 1 января 2012 года вступил в действие ФЗ РФ от 01.07.2011 г. №170-ФЗ «О техническом осмотре транспортных средств и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», — напоминает Ольга Николаевна. — Теперь заключение договора ОСАГО возможно исключительно при предъявлении действующего талона технического осмотра (ТО), срок действия которого составляет не менее 6 месяцев с предполагаемой даты начала страхования по договору ОСАГО. При отсутствии действующего талона СК обязана отказать клиенту в заключении договора ОСАГО.

— Давайте начнем с приятного. Кому НЕ НАДО мучиться мыслями о прохождении ТО для получения полиса ОСАГО?

— Такие категории действительно есть. Предъявление талона ТО не требуется при заключении договора ОСАГО на прицепы и полуприцепы к транспортным средствам, грузовые автомобили с разрешенной максимальной массой более 3,5 тонны (в году их выпуска в обращение), трактора (говорю про то, что интересно именно читателю «ФК»).

Не требуется ТО, когда речь идет об ИЗМЕНЕНИЯХ в договоре ОСАГО — если у автолюбителя уже есть действующий договор. (Например, в связи с изменением перечня водителей, допущенных к управлению транспортным средством или продлением периода страхования). Действующий талон ТО нужен только для ЗАКЛЮЧЕНИЯ договора ОСАГО.

Не нужен талон ТО для новых легковых и грузовых автомобилей с разрешенной максимальной массой до 3,5 тонны в первые 3 года эксплуатации, включая год выпуска в обращение.

И еще один очень важный момент. Если автовладелец приобретает машину, у прежнего хозяина которой имелся талон ТО с дальнейшим сроком действия не менее 6 месяцев, при заключении новым владельцем машины

договора ОСАГО талон ТО считается ДЕЙСТВУЮЩИМ до момента истечения срока страхования по договору ОСАГО.

— Какова периодичность прохождения техосмотра для прочих транспортных средств?

■ Легковые и грузовые автомобили с разрешенной максимальной массой до 3,5 тонны, с года выпуска в обращение которых прошло от 3 до 7 лет, включая год выпуска, — проходят ТО каждые 24 месяца.

■ Аналогичные по массе легковые и грузовые автомобили, с года выпуска в обращение которых прошло более 7 лет, включая год выпуска, — каждые 12 месяцев.

■ Грузовые автомобили (более 3,5 тонны), транспортные средства, на которые разрешена установка специальных сигналов, а также ТС, для обучения вождению — каждые 12 месяцев.

■ Легковые такси, автобусы и ряд других — каждые 6 месяцев. Обратите внимание: при заключении договора страхования им не надо предъявлять талон ТО по понятным причинам.

— Следующий вопрос по документальному оформлению: как изменится форма заявления на договор ОСАГО?

— Новая форма предусматривает информацию о действующем талоне ТО: его серию, номер и срок действия. Но есть и другой вариант — на старые формы заявления ставится штамп, куда вносится необходимая информация (см. рисунок).

— Какие документы требуются для заключения договора ОСАГО?

— Заявление о заключении договора, документ, удостоверяющий



личность для физлиц (свидетельство о регистрации — для юрлиц), ПТС или свидетельство о регистрации транспортного средства, водительские удостоверения лиц, допущенных к управлению транспортным средством, талон ТО, действующий на момент начала срока страхования не менее 6 месяцев.

— Ольга Николаевна, все ли клиенты МСК осведомлены об этих изменениях?

— Мы старались донести информацию до тех из них, договоры страхования ОСАГО которых требуют продления срока страхования в 1-м квартале текущего года.

— Вариант: человек не получил нужной информации. Какие финансовые, временные потери грозят ему?

— Предположим, срок действия ТО автолюбителя заканчивается в мае, а страховки — вчера. Человек попадает в тупиковую ситуацию. Продлить действие полиса ОСАГО мы не можем, машина фактически станет на прикол. В этом случае можно дать только один совет — воспользоваться услугами автоэвакуатора и пройти процедуру технического осмотра.

— Были такие случаи у МСК?

— С такой проблемой страховая группа МСК не столкнулась. У филиала в Кемерове широкая сеть представительств по Кузбассу. Продажи полисов ОСАГО проходят закономерно, цивилизованно и благополучно.



Более подробную информацию и ответы на другие вопросы по теме можно задать специалистам ОАО «Страховая группа МСК», филиал в г. Кемерово: ул. Карболитовская, 16а, оф. 201, тел. 490-501, ул. Тухачевского, 45в, тел.: 452-398.

Лицензия С № 0461 77 выдана ФССН 14 июля 2009 года

Решение квартирного вопроса

Семья Савиных получила жилье по льготной Кузбасской ипотеке

Ольга Онегина

Ближайшие двадцать лет (на такой срок предоставляется беспроцентный жилищный заем) без бед рассчитывают прожить Анастасия и Александр Савиных. Для оптимизма у них есть все основания: оплата по ипотеке умеренная, доход выше среднего, а, главное — квартира уже получена.

Беспроцентным жилищным займом могут воспользоваться далеко не все молодые семьи. Данная льгота положена только тем из них, где один или оба супруга имеют заслуги перед Кузбассом. Настя в студенческие годы была командиром педагогического отряда «Крылатый» (КузГПА), участвовала в благотворительных акциях, помогала детям-сиротам. Кроме того, она активно проявила себя в период выборов, за что была награждена путевкой в ОАЭ. Количество наград (в копилке девушки есть также гранты и медали) стало определяющим при оформлении ипотеки.

— Нам дали заем 1 сентября 2010 года. Для этого была проделана определенная работа по сбору документов. Сначала ксерокопии всех необходимых бумаг мы отдали в комитет по делам молодежи Новокузнецка. Оформленные документы отправляют в департамент, именно там выносится окончательное решение вопроса. На город выделяется определенную квоту. Молодая семья оказывается перед выбором, который, как правило, не велик. У нас был единственный вариант — строящийся дом в Ново-

ильинском районе. Мне этот район не слишком нравился, долго добираться до работы, но мы согласились. На молодую семью из двух человек, по положению, полагается 42 кв. м. Нам предложили либо однокомнатную квартиру, либо двухкомнатную квартиру большей площади. Во втором случае за лишние квадратные метры нужно было доплатить. Сумма получилась приемлемой — 126 тысяч. В спешном порядке собирали деньги, одновременно при подписании договора. В итоге все получилось.

Не обошлось и без некоторых сложностей.

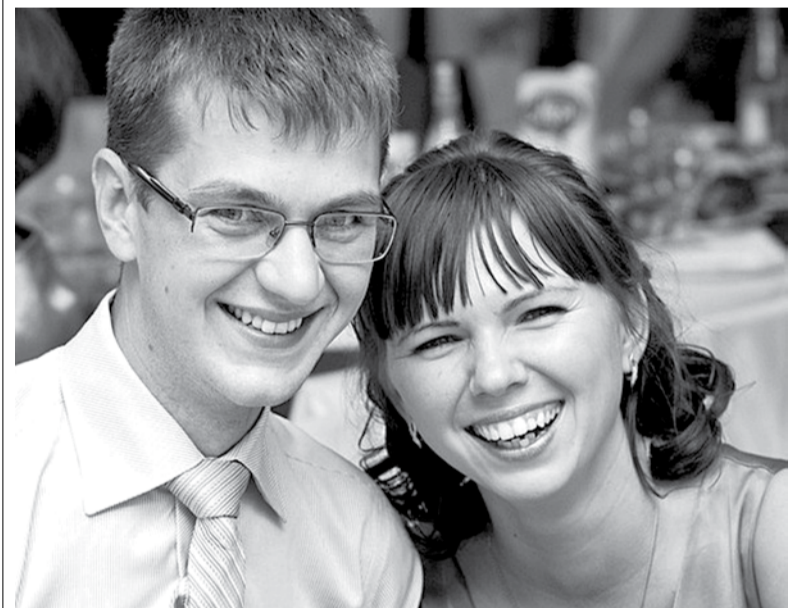
— Хотя ключи нам выдали 1 сентября, заселились только в феврале — возникли проблемы с документами, пришлось перезаключать договор.

Обращаюсь к молодым: довольны ли тем, что получили льготную ипотеку?

— Она удобна для молодой семьи. Ежемесячный взнос составляет 5664 рубля. Плюс коммунальные расходы, то есть в месяц уходит около 8 тысяч. Примерно такую же сумму мы бы платили, арендуя квартиру, а здесь знаешь, за что платишь — за свое, родное.

Выводы от Савиных:

— Плюсы в том, что только первый год нужно платить фиксированную сумму. Потом можно погасить ипотеку досрочно. Действуют и штрафные санкции, мы считаем, что это правильно — если вовремя не заплатишь, то ипотека перейдет на общую, процентную. Минус, на наш взгляд, только в том, что часто бывает неизвестно, когда сдадут жилье. Предварительные сроки могут сильно затянуться.



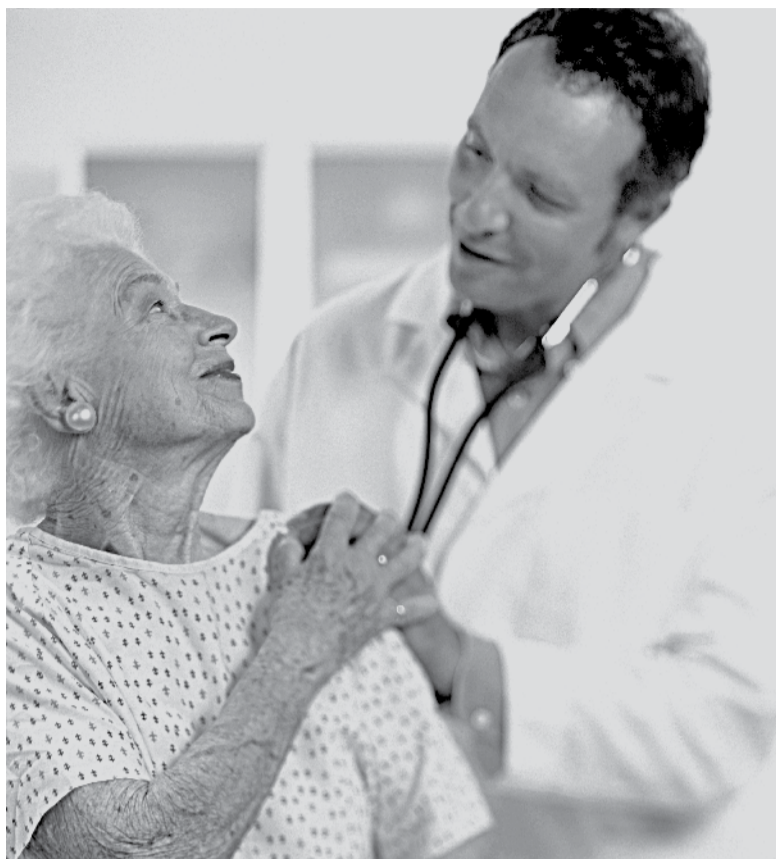
Личный финансовый план семьи Савиных за месяц (руб.)

Доходы:	
З/п Анастасии (начальник управления социальной поддержки студентов КузГПА).....	12000
З/п Александра (зам. директора по производству на одном из угольных разрезов).....	30000
Итого:	42000
Расходы:	
Продукты.....	10000
Ежемесячный взнос по ипотеке.....	5664
Коммунальные платежи.....	2300
Покупка новой мебели, бытовой техники в квартиру.....	10000
Развлечения.....	4000
Транспортные расходы (дорога до работы).....	1000
Расходы на сотовую связь и интернет.....	1000
Прочие расходы (например, одежда).....	5000
Итого:	38664

Таблица для проверки выполнения требования Закона о техосмотре при заключении полисов ОСАГО в 2012 году

Месяц следующего прохождения ТО, для ситуации прохождения ТО в текущем (2012) или следующем (2013) году		Месяц начала срока действия полиса ОСАГО в 2012 году											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
2012	1	нет											
	2	нет	нет										
	3	нет	нет	нет									
	4	нет	нет	нет	нет								
	5	нет	нет	нет	нет	нет							
	6	нет	нет	нет	нет	нет	нет						
	7	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет					
	8	да	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет				
	9	да	да	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет			
	10	да	да	да	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет		
	11	да	да	да	да	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет	
	12	да	да	да	да	да	да	нет	нет	нет	нет	нет	нет
2013	1	да	да	да	да	да	да	нет	нет	нет	нет	нет	
	2	да	да	да	да	да	да	да	нет	нет	нет	нет	
	3	да	да	да	да	да	да	да	да	нет	нет	нет	

«да» — можно выписывать полис ОСАГО: требование соблюдено, до срока прохождения очередного ТО более 6 месяцев
«нет» — по закону полис выписывать нельзя, перед оформлением полиса нужно пройти ТО



Леонид Алексеев

Здравоохранение России серьезно реорганизуется. Достаточно напомнить, что в прошлом году был принят новый закон «Об ОМС в РФ» (см. «ФК», апрель 2011 г.), произошло увеличение страховых взносов на ОМС до 5,1%, реализуется Программа модернизации здравоохранения. Текущий год ознаменован вступлением в силу нового закона «Об основах охраны здоровья граждан в РФ».

Смысл современной законодательной базы понятен: построить взаимоотношения участников системы ОМС и здравоохранения на благо главному участнику системы здравоохранения — пациенту. Или, как отмечает Валерий Цой, начальник департамента охраны здоровья населения Кемеровской области:

— Согласно принятой в стране программе модернизации отрасли, предстоит решить одну из важнейших задач: создать равные условия для получения качественной медицинской

За здоровье

Медпомощь в деревне будет не хуже, чем в элитном районе столицы

помощи, вне зависимости от места проживания и социального положения человека.

Однозначный плюс

Не все и не сразу получается. Но есть однозначно позитивная сторона реформирования — оно предусматривает вливание в систему здравоохранения, а именно в Федеральный фонд ОМС, огромные дополнительные средства, которые пропорционально распределяются между регионами страны.

— Государство берет на себя ответственность за качественное содержание и обеспечение основных фондов здравоохранения: зданий, оборудования... Приоритет будет отдаваться учреждениям, оказывающим помощь детям, женщинам, социально незащищенным слоям населения, а также первичную медицинскую помощь, — объясняет Олег Коваленко, начальник управления здравоохранения Кемерово.

Эти деньги позволят, в том числе, реализовать Программу модернизации здравоохранения в Кемеровской области. Для нее сегодня созданы необходимые условия:

— осуществляется свободный выбор гражданами страховых медицинских организаций,

— в системе ОМС участвуют медицинские организации всех форм собственности,

— в Кузбассе продолжается эксперимент по одноканальному финансированию.

Задачи понятны

О главных задачах реализации Программы модернизации здравоохранения в Кемеровской области на 2011-2012 годы Валерий Цой сказал следующее:

— Программа модернизации предусматривает три основных направления.

Первое — укрепление материально-технической базы медицинских организаций: ремонт больниц, поликлиник, установка фельдшерско-акушерских пунктов (ФАПов) в поселениях и закупка современного медицинского оборудования (на эти цели выделено 5,1 миллиарда рублей).

Второе — внедрение современных информационных технологий (около 504 миллионов рублей).

И третье — повышение качества медицинской помощи, в том числе за счет внедрения федеральных стандартов оказания медпомощи населению (4,6 миллиарда рублей). Это позволит обеспечить каждого пациента, неза-

висимо от того, живет он в областном центре или на отдаленной территории, современной квалифицированной медицинской помощью.

Жаловаться нужно!

Одним из показателей улучшения качества и повышения доступности медицинской помощи в Кузбассе в последние годы стало снижение количества жалоб. В пять раз!

При этом жалобы на платность медицинской помощи, а это основная причина обоснованных жалоб (95%), снизились в 20 раз. За последнее полугодие зарегистрировано всего 27 таких жалоб. Как правило, необоснованно платить гражданам приходится за приобретение медикаментов или изделий медицинского назначения (ИМН), которые положены бесплатно.

Как ни парадоксально это прозвучит, снижение числа претензий произошло как раз за счет активности населения. Внимательно рассматривалось каждое обращение пациента. Причем анализом причин его появления и работой по устранению неблагоприятных последствий занимались как сами СК, так и Фонд ОМС и департамент управления здравоохранения области.

СМО «Сибирь»: для всех и каждого!



СИБИРЬ

страховая медицинская организация

В основу нового закона «Об обязательном медицинском страховании в РФ», действующего вот уже год, была положена работа с каждым конкретным человеком. В этом качестве СМО «Сибирь» преуспела уже давно.

Принципом работы компании на протяжении 20 лет работы на рынке ОМС были и остаются доступность и качество предлагаемых услуг индивидуально каждому застрахованному. Возлагая на себя обязанности «медицинского адвоката», страховая компания стала связующим звеном между пациентом и медицинским учреждением. Если застрахованному отказывают в госпитализации, он вправе обратиться в свою СМО, если требуют деньги за лечение, страховая компания должна разобраться, есть ли для этого основания. Одним словом, страховщик — своего рода тыл застрахованного.

Если раньше выбор страховой компании за гражданина осуществлял работодатель, то с прошлого года каждый человек делает выбор страховой организации сам и осознанно. Свобода выбора дала возможность самому отвечать за свое здоровье! Люди это понимают, поэтому стараются выбрать надежного страховщика. До принятия нового закона об ОМС в страховой медицинской

организации «Сибирь» было застраховано 2,2 миллиона кузбассовцев. Сегодня клиентами компании стали более 2,3 миллиона жителей области.

К началу 2012 года 176 тысяч граждан получили в СМО «Сибирь» новые полисы единого образца. Это индикатор доверия кузбассовцев компании с 20-летней репутацией надежного страховщика, партнера и защитника. Жители Кемеровской области знают, что под любой обложкой страхового медицинского полиса стопроцентная гарантия защиты их интересов, если это полис «Сибири».

Компания готова помочь каждому застрахованному. За два десятка лет существования «Сибири» в отдел защиты прав застрахованных (ЗПЗ) обратились более 2 миллионов человек. Это практически каждый житель области — со своей проблемой или бедой.

При получении специализированной помощи, консультации у застрахованных граждан есть реальная возможность вернуть потраченные на лечение деньги или получить бесплатную медицинскую помощь. В этом «Сибири» помогают сами клиенты, ведь в последние годы значительно возросла страховая грамотность кузбассовцев. Прежде чем обратиться в медицинское учреждение, владельцы полиса ОМС звонят в круглосуточный



Светлана Васильевна Бабарыкина

многоканальный call-центр «Сибири» по номеру 8-800-1002-102. С момента его открытия в 2007 году операторы приняли более 600 тысяч звонков.

— Наша компания не ограничивается контролем качества и защитой прав застрахованных, — рассказывает

Светлана Бабарыкина, генеральный директор СМО «Сибирь». — Страховая медицинская организация совместно с органами управления здравоохранением, Территориальным фондом ОМС занимается планированием потоков пациентов в медицинские учреждения,

а также последующим контролем выполнения объемов плановых заданий. Этим занимается стратегический центр, который был создан в нашей компании 10 лет назад. Сегодня он предлагает наиболее рациональные маршруты для пациента, освободив врачей от необходимости искать место для больного в стационарах и исключив отказы в госпитализации из-за отсутствия мест.

На страже здоровья застрахованных в СМО «Сибирь» стоят инновационные технологии. Для сокращения сроков получения нового полиса единого образца в компании была внедрена специальная система рассылки смс-сообщений, информирующих о готовности полиса и необходимости получить его в офисе компании. За время работы системы с сентября 2011 года было разослано более 200 тысяч сообщений. Учет полисов в «Сибири» тоже ведется по инновационной технологии. Для оперативной обработки информации было введено автоматическое чтение штрих-кода с полисов единого образца. Оно позволяет ускорить процесс ввода полиса в базу данных, его обработку и как следствие обеспечить застрахованного полисом ОМС в максимально короткие сроки.

СМО «Сибирь» шагает в ногу со временем и даже на шаг впереди. В новом году компания, как и прежде, заботится о каждом застрахованном, стараясь быть рядом 7 дней в неделю, 24 часа в сутки. Эту высокую планку «сибиряки» держат уже 20 лет, ведь ваше здоровье — самое главное!

СМО «Сибирь» — зеленый свет вашему здоровью!

Повлиять на закон? Возможно!

Начало на стр. 1

— Бюджет формируется как из налоговых, так и неналоговых поступлений. К последним относятся сдача земли, бесхозного имущества в аренду, приватизация и так далее, — добавляет Наталья Голофастова, кандидат экономических наук, член-корреспондент Академии менеджмента, доцент, заведующая кафедрой отраслевой экономики КузГТУ.

Возможно ли увеличить стипендию?

П. 6 ст. 50 закона РФ «Об образовании» гласит: «Обучающихся, воспитанников государственного или муниципального образовательного учреждения учредитель в пределах своей компетенции обеспечивает стипендиями...» Как много значит для студента слово «стипендия»? Но можно ли повлиять на ее размер?

— Существует три вида стипендий: академическая, повышенная и социальная, — рассказывает Ирина Осипова, главный бухгалтер КемГУ. — Академическая начисляется каждому студенту, обучающемуся на бюджетной основе и со сдачей сессии на «хорошо» и «отлично». Для студентов, обучающихся только на «отлично», выплачивается повышенная академическая стипендия. Социальная начисляется в случае успешной сдачи экзаменов и зачетов в установленные сроки и на основании справок органов социальной защиты населения. Стипендиальный фонд вузов финансируется из средств федерального бюджета. В зависимости от природно-климатических условий территории, на которой ты проживаешь, «накидывается» коэффициент. В Кузбассе начисляются «северные» надбавки.

Оказывается, существует еще большое количество дополнительных стипендий, которые назначаются активно участвующим в общественной, творческой и спортивной жизни университета, города и области студентам.

То есть, по идее, мы можем повлиять на размер собственной стипендии — хорошей учебой, активной общественной работой.

Традиционно «ФК» провел мини-опрос по теме номера. «Где и когда вам приходится оперировать понятием «бюджет»? С чем оно ассоциируется? Способны ли вы повлиять на бюджет какого-либо уровня?» — на эти вопросы отвечали известные в Кузбассе люди.



Василий Попок, корреспондент газеты «Наши земляки. Кузбасс»:

— Газета, где я работаю, финансируется из областного бюджета. Жена моя также работает в бюджетной сфере, поэтому весь семейный бюджет зависит от областного и федерального. Как кемеровчанин, интересуюсь прежде всего затратами города, области на жилкомхоз, строительство дорог, благоустройство города. То, что я вижу вокруг, в принципе радует.

Сомневаюсь, что каким-то образом могу повлиять на формирование федерального бюджета. Как журналист — надеюсь, своими публикациями, интервью с депутатами и политиками, косвенно оказывал какое-то воздействие. Особенно в 90-х годах, во время формирования нового строя в России. В то бурное время имелись попытки прислушиваться к мнению людей, но намного больше было пены.

Структура расходов федерального бюджета в 2011 году



Структура налоговых доходов ФБ в 2011 году

Налоги на товары, реализуемые на территории РФ	33,24%
Налоги за пользование природными ресурсами	31,65%
Налоги на ввозимые товары	28,07%
Налоги на прибыль	5,57%
Государственная пошлина	1,47%

Структура неналоговых доходов в 2011 году

Доходы от внешнеэкономической деятельности	86,97%
Доходы от использования имущества	7,27%
Доходы от оказания платных услуг	1,73%
Платежи при пользовании природными ресурсами	1,71%
Доходы от продажи материальных и нематериальных активов	1,37%
Административные платежи и сборы	0,57%
Прочие	0,38%

Бюджет имеет первостепенное значение для всех сфер государственной жизни. Федеральный бюджет является крупнейшим по объему и первым по значению бюджетом бюджетной системы РФ, и его исполнение непосредственно отражается во всех сферах жизни государства, а также на исполнении иных нижестоящих бюджетов РФ



Вера Скаленчук, директор МУ «Централизованная библиотечная система им. Н.В. Гоголя», Новокузнецк:

— В муниципальном образовании бюджет формируется и утверждается администрацией города. Процедура происходит следующим образом: сначала разрабатывается проект бюджета, рассчитываются сметы, пишутся обоснования к статьям расходов. Документ рассматривается специалистами управления культуры, затем выдаются средства. Как правило, деньги перечисляют не в полном объеме, хотя, планируя бюджет, мы исходим из самого необходимого.

С повестки дня не сходит вопрос бюджетного дефицита. Успешность библиотеки зависит от того, сможет ли она приобрести нужные издания. Надо сказать, что последние годы были удачными в смысле наполнения библиотеки. Ремонт и техническое оснащение тоже важно, однако денег, необходимых на проведение ремонтов, бюджет города выделить не может.

Наша активная деятельность (платные услуги, получение спонсорских взносов, гранты) дает нам внебюджетные средства. Ими мы стараемся «затягивать» дыры бюджета.

Мы законы предлагаем

Только сделала вышеприведенный вывод, как подруга попросила проголосовать на выборах в молодежный парламент за ее объединение. Ага — парламент. Он выполняет законодательную функцию. Вероятно, через него можно оказывать влияние на региональный бюджет.

— Да ты что, туда вступить почти невозможно! — воскликнула Анастасия Мазина, член Молодежного парламента, председатель Студенческого совета факультета филологии и журналистики КемГУ. — Проходит голосование, в котором участвуют различные общественные объединения. В зависимости от того, какое место заняло объединение, выдвигается определенное количество кандидатур.

— А в чем заключается деятельность Молодежного парламента?

— Помимо того, что мы проводим мероприятия политической и социальной направленности, один раз в квартал собираемся и разрабатываем законопроекты, а затем отправляем их на рассмотрение в Кемеровский Совет народных депутатов.

Сложно, но можно. Как раз в Молодежном парламенте реально предлагать законопроекты, связанные с региональным бюджетом. Если идеи значимы, их обязательно возьмут в рассмотрение.

Но неужели это единственный способ повлиять на бюджет? Александр Власенко, главный специалист отдела молодежной политики Управления культуры, спорта и молодежной политики Кемеровского района, объяснил:

— В настоящий момент занимаюсь разработкой утверждения программы «Молодое поколение», которая направлена на развитие творчества молодежи. И я определяю, сколько нужно заложить в бюджет денег, чтобы реализовать эту программу. Получается, все, кого коснется эта программа, определенным образом влияют на региональный бюджет.

Понятие «повлиять на бюджет» можно рассмотреть по-разному. Лично мне удалось уяснить, что каждый человек может это сделать. И, кстати, Ирина проспорила...



Петр Дочев, глава администрации города Осинники:

— Бюджеты позволяют осуществлять три основные управленческие задачи:

■ прогнозировать финансовое состояние, потребность в финансовых ресурсах, финансовые итоги;

■ сравнивать запланированные и фактически полученные результаты;

■ оценивать, анализировать выявленные отклонения, чтобы своевременно реагировать на них.

Необходимость ведения бюджета является основой грамотного распоряжения денежными средствами и позволяет с максимальной точностью контролировать их движение.

Я лично принимаю участие в формировании доходной и расходной частей бюджета муниципального образования на очередной финансовый год и на плановый период как в целом по городскому округу, так и по всем получателям средств бюджета округа в отдельности.

Все расходы бюджета Осинниковского городского округа осуществляются при непосредственном моем участии. Так что, как видите, эту тему мне приходится изучать, знать и постоянно обновлять знания с учетом нового законодательства.

Исторические факты

В XIV веке перед окончанием заседания Палаты общин в Англии, на котором утверждалась субсидия королю, канцлер казначейства (министр финансов) открыл портфель, в котором хранилась бумага с соответствующим законопроектом. Это действие условно называлось открытием бюджета.

История финансов свидетельствует, что бюджет не был присущ нашему государству на протяжении долгого времени. Конечно, в России, как и в большинстве европейских стран, собирались доходы и имелись расходы, даже велись записи. Но как такового плана по распоряжению финансами, рассчитанного на определенный период, не существовало.

Специалисты считают, что первым источником поступлений в княжескую казну на Руси была дань, которую собирал князь с подвластных земель. Она имела натуральную форму и собиралась в виде скота, мехов, продовольствия.

В XV веке в России начала складываться двухзвенная бюджетная система унитарного государства, состоящая из великокняжеской казны (бюджета государства) и местных бюджетов.

Первый в России бюджет — смета государственных доходов и расходов — был составлен в 1645 г.

После Октябрьской революции 1917 года произошел развал органов государственного и местного управления — поступление налогов в бюджетную систему практически прекратилось. Исходя из тяжелого экономического положения в стране было признано необходимым перейти к строгой централизации в области финансов с тем, чтобы обеспечить поступление средств в бюджет и их эффективное использование. Первая Конституция РСФСР, принятая в июле 1918 года, зафиксировала принципы централизации финансов. Это положение стало основополагающим в формировании финансовой политики СССР.

Российская Федерация, столкнувшись с проблемой дефицита государственного бюджета, в 90-е годы перешла к разработке и утверждению консолидированного бюджета. Консолидированный бюджет Российской Федерации в соответствии со ст. 15 Бюджетного кодекса РФ включает федеральный бюджет и консолидированные бюджеты субъектов Федерации. Консолидированный бюджет субъекта Федерации состоит из бюджета муниципальных образований, находящихся на его территории.

Государственный бюджет представляет собой сложное явление. Он одновременно касается и экономики, и финансов, и права, и политики. Бюджет — более широкое понятие, и его нельзя сводить только к росписи. Роспись относится к бюджету, как часть к общему. В этом смысле роспись есть только приложение бюджетного закона к данному конкретному случаю. Бюджет определяет общие нормы составления и утверждения финансового плана, а роспись представляет собой финансовый план на данный период.

ТЕМА НОМЕРА

Легко ли быть дельцом?

Да — если вы выстраиваете свой бизнес-бюджет по плану как по нотам

Основные термины

Бюджет (от старонормандского bougette — кошель, сумка, кожаный мешок) — схема доходов и расходов определенного лица (семьи, бизнеса, организации, государства и так далее), устанавливаемая на определенный период времени, обычно на один год.

Бюджетный процесс — это регламентируемая законодательством Российской Федерации деятельность органов государственной власти, органов местного самоуправления и иных участников бюджетного процесса по составлению и рассмотрению проектов бюджетов, утверждению и исполнению бюджетов, контролю за их исполнением, осуществлению бюджетного учета, составлению, внешней проверке, рассмотрению и утверждению бюджетной отчетности.

Бюджетный период — время, в течение которого длится бюджетный процесс.

Бюджетный год — время действия утвержденного бюджета.

Расходы бюджета — денежные средства, направляемые на финансовое обеспечение задач и функций государства и местного самоуправления.

Текущий бюджет — расходы бюджета, не носящие инвестиционного характера.

Доходы бюджета — денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с законодательством Российской Федерации в распоряжение органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления.

Дефицит бюджета — превышение расходов над доходами (отрицательное сальдо).

Профицит бюджета — превышение доходов бюджета над его расходами (положительное сальдо бюджета).

Лимит бюджетных обязательств — объем бюджетных обязательств, определяемых и утверждаемых для распорядителя и получателя бюджетных средств органом, исполняющим бюджет, на период, не превышающий 3 месяцев.

Субсидия — бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня бюджетной системы Российской Федерации, физическому или юридическому лицу на условиях долевого финансирования целевых расходов.

Субвенция — бюджетные средства, предоставляемые бюджету другого уровня бюджетной системы Российской Федерации или юридическому лицу на безвозмездной и безвозвратной основах на осуществление определенных целевых расходов.

Целевой бюджетный фонд — фонд денежных средств, в составе бюджета за счет доходов целевого назначения или в порядке целевых отчислений от конкретных видов доходов или иных поступлений и используемый по отдельной смете.



Шаги бизнесмена должны быть рассчитаны по минутам

Леонид Алексеев

Условий для создания собственного дела сегодня предостаточно. Вот лишь несколько примеров для главного — нахождения денег на бизнес:

- предоставление грантов на создание собственного бизнеса в размере до 500 тысяч рублей;
 - предоставление льготных займов субъектам малого и среднего предпринимательства;
 - субсидирование части затрат, связанных с уплатой процентов по кредитам, полученным в кредитных организациях субъектами малого и среднего предпринимательства;
 - субсидирование части затрат по договорам финансовой аренды (лизинга), заключенным субъектами малого и среднего предпринимательства.
- Тем не менее успешно вести бизнес удастся далеко не многим. Мировая статистика считает, что таковых от 3 до 8%. И главное здесь:
- найти удачную идею для развития предпринимательства;
 - уметь считать деньги и планировать шаги, исходя из возможностей и способностей.

И очень хорошо, если эти шаги просчитаны и скорректированы заранее. То есть — заложены в бизнес-план.



— К сожалению, большинство людей, которые обращаются к нам за финансовой поддержкой, не в состоянии сделать элементарные расчеты, — сказала мне Елена Смолянинова, инспектор отдела организации временных работ ГКУ ЦЗН Кемерово. — Поэтому действительно в бизнесе остаются немногие. Но есть и положительный момент. Человек попробовал себя в предпринимательстве, у него не получилось. Он имеет смелость в этом признаться. При том получает азы представления о налогообложении, правах и обязанностях работодателя и наемного работника, которые здорово помогают в дальнейшем. Взять в качестве примера социальные отчисления: пенсионные накопления. Женщины говорят так: все знания, полученные у вас, по жизни пригодятся. Они элементарно начинают считать доходы и расходы, заводят тетрадку, в которую записывают бюджетные траты.

СПРАВКА: с подробной информацией о поддержке субъектам малого и среднего предпринимательства и о пакете конкурсных документов вы можете ознакомиться на сайте департамента потребительского рынка и предпринимательства Кемеровской области: www.dprpko.ru (3842) 58-50-47.

«ФК» предлагает вашему вниманию элементарную схему бизнес-плана. Изучив ее, читатель будет в состоянии оценить свои бизнес-возможности. А заполнение плана поможет получить полезные знания о сути предпринимательства.

БИЗНЕС-ПЛАН

- 1. Информация о проекте**
 - 1.1 Наименование _____
 - 1.2 Характер _____
Пример: создание нового производства, техническое перевооружение, расширение действующего производства...
 - 1.3 Направление использования инвестиций _____
Пример: исследования и разработки, приобретение лицензий и ноу-хау, закупка оборудования...
 - 1.4 Место реализации проекта _____
 - 1.5 Количество создаваемых рабочих мест _____
- 2. Информация о предприятии, реализующем проект**
- 3. Продукция (услуги)**
 - 3.1 Наименование _____
 - 3.2 Назначение _____
 - 3.3 Необходимость патентной защиты основных технологических решений _____

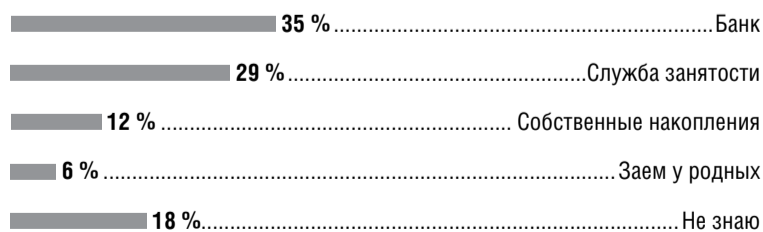
- 3.4 Необходимость лицензирования, сертификации _____
 - 4. Анализ рынка**
 - 4.1 Характеристика рынка сбыта продукции, услуг _____
 - 4.2 Разработаны меры по расширению спроса на продукцию _____
 - 4.3 Конкуренция и конкуренты _____
 - 5. Технико-экономические показатели проекта**
 - 5.1 Оборудование какого рода вам требуется и что имеется в наличии? _____
 - 5.2 Какие помещения вам необходимы? _____
 - 5.3 Кого бы вы могли принять на работу _____
 - 5.4 Финансовое обеспечение проекта: субсидии, собственные средства _____
 - 5.5 Инвестиционный план по проекту (расшифровка затрат на мероприятия по реализации проекта) _____
- Прогноз финансовых результатов производственной и сбытовой деятельности за 1 год**
- Периоды (месяц) _____
- Поступления _____
- Расходы по проекту _____
- Результат деятельности _____
- Прибыль (убыток) до налогообложения _____
- Налоги _____
- Чистая прибыль _____

Где взять деньги

Диана Платонова

«Куда бы вы обратились за средствами, если захотели заняться бизнесом?» — спросил «ФК» у 43 кузбассовцев в возрасте от 18 до 60 лет.

Большинство опрошенных склонилось к ответу «взял бы деньги у государства», а точнее «кредит в банке». Люди старшего поколения предпочитают обращаться в проверенные годами банки, кто помоложе — выбирают популярные современные финансо-



вые структуры. Однако есть и такие, кто отрицательно относится к кредитованию, считая его ненадежным способом нахождения денег.

«Обращусь в службу занятости, — еще один ответ, пользующийся попу-

лярностью среди респондентов. — Составляешь обоснованный бизнес-план, и деньги у тебя в руках».

Зачастую поиск финансовых средств на открытие малого бизнеса начинается с пересчитывания

собственных накоплений и с займов у родственников и знакомых. Но, к сожалению, не все могут похвастаться состоятельными родственниками или друзьями, обладающими свободными средствами.

Несколько человек при открытии бизнеса попытались бы получить грант, кто-то мысленно прибег к сложению капиталов, продвижению через дистрибьюторство, некоторые считают, что лучше прийти к занятию предпринимательством, пройдя все ступеньки карьеры, начиная с низшей.

Кредит на миллиард

Новый продукт привлекает внимание финансовой щедростью

В течение 2012 года ОАО АБ «Кузнецкбизнесбанк» предлагает программу «Ваш кредитный портфель» общей стоимостью в один миллиард рублей.

Суть ее заключается в следующем: юридические лица могут претендовать на получение кредита от 5 миллионов рублей по ставке (внимание!) в размере ставки рефинансирования ЦБ РФ, но не ниже 8,25% годовых.

Такое предложение в Кузбассе заявлено впервые, и «ФК» не смог оставить событие без внимания. На вопросы ответил Андрей Шарапов, начальник управления кредитных ресурсов ОАО АБ «Кузнецкбизнесбанк».

— Скажите, ведь брать в кредит весь миллиард вовсе не обязательно?

— Нет, конечно. Мы говорим о том, что заемщики среднего, малого бизнеса, крупные предприятия, которые заявят желание получить кредит, могут быть уверены: у КББ нет ограничения в средствах на эти цели. Мы имеем достаточную финансовую базу, чтобы предоставить кредит тем, кто умеет разумно обращаться с деньгами и грамотно вести бизнес.

Реальный размер кредита от 5 миллионов рублей и более.

— Ставка КББ в данном случае БЕСПРЕЦЕДЕНТНО умеренная. Можно сделать вывод, что банк будет работать в минимальном размере прибыли по данной программе. Почему?

— Стратегия Кузнецкбизнесбанка направлена на увеличение объемов кредитования юридических лиц Новокузнецка. Мы чувствуем потребность в этом, потому что тщательно изучили рынок и спрос.

— Кого вы видите среди клиентов новой программы?

— Всех деловых людей, объемы бизнеса которых позволяют им обслуживать заявленную нами сумму кредитов. Изначально программа строилась, исходя из потребностей крупных предприятий-заемщиков, по-

Генеральная лицензия ЦБ РФ №1158

Кузнецкбизнесбанк

Программа кредитования
«ВАШ КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ»
для бизнеса



ПО СТАВКЕ ОТ 8,25 %

1 000.000.000 рублей

тел. 76-79-41 www.kbb.ru

тому что, как правило, именно такие предприятия имеют накопленные высоколиквидные активы, которые они смогут предоставить в качестве обеспечения. Их стабильное финансовое положение позволит банку принять положительное решение по поводу кредитования.

— Таким образом, к условиям предоставления кредита можно отнести, прежде всего, хорошее финансовое положение?

— Да. Работу с прибылью. В то же время обороты по расчетному счету

Преимущество Кузнецкбизнесбанка в том, что решение о кредитовании принимается непосредственно в банке Кредитным инвестиционным комитетом

должны быть стабильными и сопоставимыми с лимитом кредитования.

— А именно?

— Возможность пользоваться кредитной линией (когда предприятие может брать кредит по необходимости, погашать и повторять эту операцию сколько угодно раз в пределах лимита) и овердрафт предоставляются на срок до года. В этом случае среднемесячный оборот по р/с предприятия должен быть не ниже лимитов кредитования.

Что касается целевых или инвестиционных кредитов, то здесь мы рассматриваем заявки сроком до трех лет, с обязательным графиком гашения. Оборот по расчетному счету должен соответствовать 30% от запрашиваемого лимита кредитования.

— Могут ли обратиться к вам деловые люди, не входившие ранее в число клиентов КББ?

— Разумеется, в первую очередь мы обращаемся к своим клиентам, нашим партнерам, которые заслужили уважительную репутацию хорошими кредитными историями. Тем не менее охотно приглашаем для участия в программе предприятия (организации), которые стоят на обслуживании и даже кредитуются в других банках. Готовы рассмотреть их заявки при условии, что предприятие имеет: 1) положительную кредитную историю, и 2) перейдет на обслуживание в КББ, а в дальнейшем будет работать с нами.

— Как долго выносятся решения?

— После предоставления полного пакета документов срок окончательного решения не превышает 7-8 дней.

— У КББ есть предложения для любого спроса, не так ли?

— Да. Для деловых людей и будущих предпринимателей у КББ есть разные предложения по кредитам гораздо меньшего объема, от 100 000 рублей до миллиона и более. Варианты их разнообразны: это овердрафты, кредитные линии, целевые кредиты с графиками гашения и прочие.

Основные термины

Процентная ставка по кредиту — это сумма, которая указана в процентном выражении к сумме кредита: получатель кредита платит за пользование им.

Лимит кредитования устанавливается организацией-кредитором с индивидуальным подходом к каждому заемщику по отдельным группам кредитов или в целом по кредитному портфелю: на сумму кредита, продолжительность кредитования, на характер предоставления и возмещения кредита филиалом.

Овердрафт — форма краткосрочного банковского кредита, предоставляемая методом списания средств со счета клиента сверх остатка на нем, вследствие этого образуется дебетовое сальдо. Право пользования овердрафтом предоставляется наиболее надежным клиентам банка по договору, в котором устанавливается максимальная сумма овердрафта, условия предоставления кредита по овердрафту, порядок его погашения. Овердрафт отличается от обычных кредитов тем, что в погашение задолженности направляются все суммы, поступающие на текущий счет клиента.

ФК БИБЛИОГРАФИЯ:
Как разработать бизнес-план. Практическое пособие с примерами и шаблонами. Константин Петров. Москва, ООО «И.Д.Вильямс», 2011, 384 с.

Выскажем крамольную мысль: нужен не столько сам бизнес-план, сколько процесс его подготовки. Потому что во время составления бизнес-плана происходит сбор информации, осмысление места бизнеса, его реальных целей и приоритетности задач. Одним словом — выстраивание системы координат, проверка бизнеса (неважно — уже существующего или только создаваемого) на предмет реалистичности, перспективности, выявления рисков и возможных финансовых дыр.

Книга ценна как сборник вопросов, которые надо задать самим себе по поводу бизнеса. А прилагаемый к ней компакт-диск с вариантами бизнес-планов — это предмет для активных размышлений.

Для чего книга: чтобы запустить успешный бизнес или улучшить существующий.



Рейтинг

начинающих и уже крепких предпринимателей из Междуреченска

Владимир Келлер



На первом месте Рамзия Москаленко.

Бывшая отделчица строительного управления в пору сворачивания строительного комплекса попала под сокращение. Совсем незнакомая с сельскохозяйственной практикой, она тем не менее сделала рискованную ставку на выращивание крупного рогатого скота. Для этого из благоустроенной квартиры переехала в дом на окраине.

Для начала завела буренку. Вскоре поняла, что в гористо-таежной сильно пересеченной местности трудно заготавливать на зиму корма. Но она человек настойчивый, трудолюбивый, от природы сметливый. Изучила рынок сбыта молочной продукции. Без экономического образования с карандашом в руках посчитала возможные доходы и предстоящие расходы на закупку алтайского сена. Взяла ссуду в банке, закупила еще несколько голов, сена. С мужем и детьми построила два хлева. Теперь трудолюбивая семья содержит в образцовом порядке целую мясомолочную ферму с десятками голов коров, быков и молодняка, которая приносит хороший доход.



Второе место досталось Игорю Единаркову, члену молодежной сборной страны по прыжкам на лыжах с трамплина.

Когда остался без работы, он взялся за ремонт собственной квартиры. Не просто просчитал возможность зарабатывать на этом, но изучил современные технологии ремонта, композиционные материалы, прошел уроки у профессионалов-мастеров. Открыл свое индивидуальное предприятие, принял

таких же увлеченных ребят, которые дорожат именем крупной уже фирмы. Теперь к ним записываются загодя владельцы офисов и квартир, чтобы ребята навели лоск по последнему слову дизайнерского искусства и отделочных работ.



Третье место у Ирины Черданцевой, которая по своему решает оформление помещений и офисов с помощью бесцветных красок.

При ультрафиолетовом облучении они преобразуются и как бы энергетически расширяют пространство.



Место четвертое. Кристина Горошко.

Развивает скорняцкое дело и пошив оригинальных изделий из шкур кроликов-акселератов.



На пятом — Ольга Худякова.

Пока еще только намерена навести порядок и благоустройство в местах захоронения.

ТЕМА НОМЕРА

Забота о своем будущем – дело каждого

Любопытно

В большинстве стран бюджетный год совпадает с календарным, в ряде стран определяется мусульманским календарем, в странах Скандинавии существует практика составления и исполнения бюджета на ряд лет и бюджетный год не совпадает с бюджетным периодом. В России по Указу Петра I с 1700 года установлен с 1 января по 31 декабря. В современной России также совпадает с календарным.

По итогам 2011 года дефицит американского бюджета, по прогнозам Международного валютного фонда (МВФ), станет самым высоким среди развитых мировых экономик — 10,8% ВВП.

Доходы бюджета в 2011 году были увеличены до 11,121 трлн рублей вместо утвержденных 10,303 трлн рублей. До уровня доходов увеличены и расходы, которые были запланированы в размере 11,022 трлн. Снижение дефицита бюджета РФ на 2011 год было проведено дважды. В первой половине года на фоне цен на нефть дефицит был снижен до 1,3% ВВП с первоначально запланированных 3,6% ВВП.

Заместитель министра финансов РФ Татьяна Нестеренко заявила, что по итогам 2012 года бюджет РФ может быть профицитным — 0,1-0,2% ВВП.

Бюджетный кодекс Российской Федерации состоит из 5 частей, 28 глав (общей сложностью 307 статей) и содержит всю необходимую для читателя «ФК» расширенную информацию.



Главное финансовое управление Кемеровской области.

Кемерово, пр. Советский, 58 (3842) 36-31-24, 36-46-72.

Начальник управления — Сергей Николаевич Ващенко.

Управление Федерального казначейства по Кемеровской области.

Кемерово, Мичурина, 54, (3842) 58-60-73.

Руководитель Управления Федерального казначейства по Кемеровской области — Людмила Петровна Мазурова

Департамент цен и тарифов Кемеровской области.

Кемерово, пр. Советский, 63, (3842) 58-48-51.

Начальник департамента — Ольга Александровна Чурсина.

Совет народных депутатов Кемеровской области, комитет по вопросам бюджета, налоговой политики и финансов.

Кемерово, пр. Советский, 56, (3842) 450-450.

Заместитель председателя Совета народных депутатов — Александр Юльевич Микельсон.



— Эмилия Владимировна, сейчас и клиенты НПФ, и те, кто еще не перевел свои накопления в негосударственные фонды, но собираются сделать это в ближайшем будущем, с интересом ждут результатов деятельности пенсионных фондов в 2011 году. Был ли прошлый год успешным для НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ»?

— Да, прошлый год во многом был удачным для нашего фонда. И если сейчас еще сложно озвучить точные финансовые показатели — они станут известны только в конце марта, то общую картину уже можно увидеть.

В прошлом году более 470 тысяч россиян изъявили желание доверить управление своими пенсионными накоплениями НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» и заключили с фондом договоры об обязательном пенсионном страховании. Напомню, годом ранее — в 2010

году — свои пенсионные накопления в фонд перевели 362 тысячи граждан. Это говорит о высоком доверии граждан к НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ».

— Вы связываете столь высокий приток клиентов исключительно с ростом доверия населения к Фонду или в целом к системе НПФ?

— И то, и другое. Сегодня наши граждане в плане финансовой грамотности уже не те, что были 10-20 лет назад, поэтому они прекрасно видят преимущества негосударственных пенсионных фондов. А фонды в свою очередь на протяжении почти двух десятков лет доказывают, что формирование будущей пенсии в НПФ — это надежно, эффективно и выгодно. Ежегодно примерно 3,5 миллиона россиян становятся клиентами НПФ. Если в прошлом году в негосударственных фондах формировали накопительную

часть своей трудовой пенсии примерно 11 миллионов человек, то уже в марте 2012 года их количество может превысить 15 миллионов.

Кроме того, в прошлом году Госдума приняла закон, который даст многим клиентам пенсионных фондов дополнительные преимущества при начислении пенсионных выплат.

— Вы говорите о так называемом «выплатном законе», который позволяет пенсионным фондам начать выплаты накопительной части трудовой пенсии?

— Совершенно верно. Но кроме этого данный закон включает в себя еще ряд положительных для будущих пенсионеров моментов. Например, граждане, участвующие в Программе государственного софинансирования, получили право на срочную выплату пенсионных накоплений. Это означает, что гражданин может получать пенсионные накопления, сформированные в ходе участия в Программе госсофинансирования, и начисленный на них инвестиционный доход не в течение всей жизни на пенсии, а за более короткое время — 10 лет, что позволяет значительно увеличить размер ежемесячной пенсионной выплаты.

— Таким образом, у участников Программы государственного софинансирования пенсии появились опре-

деленные преимущества. А насколько популярна эта программа среди клиентов НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ»?

— Вы совершенно правы, участие в этой программе позволяет не только увеличить размер будущей пенсии, но и дает возможность регулировать свои пенсионные выплаты. Уже сегодня третья часть наших клиентов принимает участие в государственном софинансировании. Только за три квартала прошлого года к программе присоединились более 250 тысяч клиентов фонда. Это очень хороший результат. Он говорит не только о том, что граждане доверяют НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ», но и о том, что они прекрасно понимают: забота о своем будущем дает не только уверенность в завтрашнем дне, но и обеспечивает финансовое благополучие в старости. Главное — сделать правильный выбор.

Лукойл-Гарант

Негосударственный пенсионный фонд

НО «НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ»

г. Кемерово, пр. Ленина, 33/2,
офис 411, тел.: +7 (3842) 441-225
г. Новокузнецк, ул. Павловского,
д. 11а, тел.: +7 (3843) 920-170
www.lukoil-garant.ru

Лицензия ФССП № 11/2 от 29.06.2006 г.



СПРАВКА:

НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» — один из крупнейших негосударственных пенсионных фондов страны. Предоставляет услуги по обязательному пенсионному страхованию, дополнительному пенсионному страхованию и негосударственному пенсионному обеспечению. Учрежден в 1994 году нефтяной компанией «ЛУКОЙЛ».

Фонд обслуживает более 2 миллионов пенсионных счетов. Собственное имущество Фонда составляет 86,08 миллиарда рублей. Имущество для обеспечения уставной деятельности превышает 22 миллиарда рублей. В настоящее время негосударственные пенсии в НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» получают более 56 тысяч человек. Региональная сеть Фонда насчитывает более 70 филиалов и офисов по всей территории России.

В Кемеровской области заключить договор обязательного пенсионного страхования с НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» можно в офисах Фонда.

Остается быть молодыми

Примерно так можно описать образ жизни пенсионеров Александра и Валентины Ермоловых

Леонид Алексеев

Семья Ермоловых приняла участие в конкурсе «ФК» на составление лучшего финансового плана — и победила (подробнее об этом — на стр. 12).

Более того, опыт ее жизни попал на страницы книги «Финансовое благополучие», изданной в прошлом году в Москве. В очередной раз было приятно пообщаться с Валентиной Николаевной.

Вот что она рассказала:

— Мысль о том, чтобы инвестировать деньги, накапливая достаточно надежный их запас на будущее, пришла нам в голову после прочтения книги «Как стать богатым в России, или Чему не учат в российских школах». В сентябре 2010 прошли с мужем обучение на семинаре «Финансовое благополучие». Не передать эмоций, которые мы испытали на семинаре. Две ночи не спали, выполняли задания, которые давали

на дом. Оказалось, что многое знаем, кое-что делаем, но нет системы в действиях, нет четкого плана работы, разумного руководства.

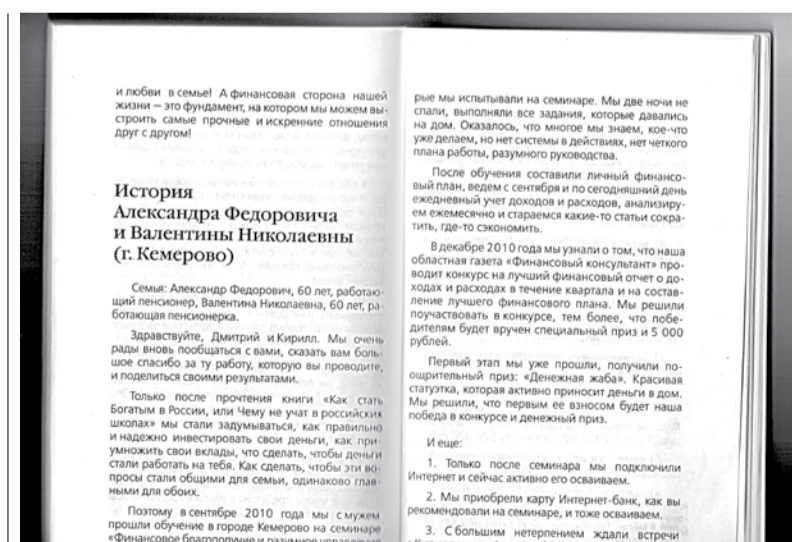
— Таким руководством, вероятно, стал бюджетный план?

— Да. Этот план мы при помощи «ФК» подкорректировали. Что еще? После семинара подключили интернет и активно его осваиваем. Приобрели карту «Интернет-банк» и тоже осваиваем.

— Трудно выполнять задуманное?

— Первым и самым главным условием оказалось то, что необходимо работать обоим до 70 лет на уровне сегодняшнего дня и даже больше. Такова действительная жизнь российского пенсионера. Мы получаем государственную пенсию, которой нам явно не хватает на жизнь.

Второй «момент истины» был открыт буквально на практике. Сначала на бумаге посчитали возможности инвестирования — 12 миллионов рублей! Обрадовались. Вполне достой-



ная сумма для людей нашего возраста. Но когда начали создавать капитал для пассивного дохода, узнали, что к 2022 году (когда нам будет по 70 лет) он составит 2 928 393 рубля.

— Ваш совет людям, желающим жить с достатком?

Фрагмент из книги «Финансовое благополучие». Москва, 2011 г.

— Мы опоздали на 15 лет с пенсионными накоплениями. Добавить к этому нечего.

Товарищ комиссар

Новое явление на дорогах области

Сергей Капустин

По данным ГИБДД Кузбасса, в 2011 году в Кемерове произошло 659 дорожно-транспортных происшествий (ДТП). По статистике, порядка 80% ДТП — это легкие аварии с незначительными повреждениями.

Беда приходит неожиданно

Что же делать, если вы стали участником ДТП? Ведь сиюминутно возникает ряд вопросов, связанных с оформлением документов и ремонтом автомобиля, рушатся планы на день — голова идет кругом! Именно для того, чтобы помочь в этой сложной ситуации, и созданы службы аварийных комиссаров.

Кто же они, аварийные комиссары? Если коротко, то это специально обученные люди, которые помогут вам составить схему ДТП, убрать транспорт с проезжей части, подготовить фотоматериал и так далее. Интересно, что, по словам специалистов одной из компаний, самое главное в комиссаре — это наличие навыков психолога. Ведь человек, попав в ДТП, испытывает сильный стресс. И в этот момент главное — его успокоить, придать уверенность в решении возникших вопросов, попросту подержать в сложной ситуации.

С точки зрения закона

С целью облегчить автолюбителям жизнь, закон позволяет водителям, не дожидаясь сотрудников Госавтоинспекции, самостоятельно составить схему ДТП, на которой необходимо указать расположение транспортных средств и зафиксировать расстояние от автомобилей до ближайше-



го недвижимого объекта (см. также стр. 12). Затем прибыть в отдел ГИБДД для дальнейшего оформления и регистрации происшествия. Главными критериями для самостоятельных действий при оформлении ДТП являются: участие в ДТП не более двух автомобилей, согласие обоих водителей в оценке обстоятельств происшествия и отсутствие пострадавших. Если у вас возникли малейшие сомнения в искренности намерений другого участника ДТП или вы не уверены в хорошем самочувствии всех участников происшествия, лучше все же вызвать на место сотрудников ГИБДД.

Семеро одного не ждут

В соответствии с Приказом МВД России от 02.03.2009 № 185, в первую очередь экипажи выезжают на ДТП:

- в которых пострадали люди;
- связанные с общественным транспортом;

Алексей Цыганов, начальник службы аварийных комиссаров «ООО Аварком»: «Аварийный комиссар представляет интересы страхователей и страховщиков, а также государства в целом»

- связанные с транспортом, перевозимым опасные грузы;
 - связанные с большим количеством транспорта, пострадавшего в ДТП.
- Вот и приходилось раньше водителям проводить часы в ожидании инспектора. Сегодня же дежурная часть отдела ГИБДД активно сотрудничает с аварийными комиссарами и направляет их на место происшествия. Тем самым аварийные комиссары помогают опера-

тивно ликвидировать затор на проезжей части, разгрузить инспекторов ДПС и помочь автовладельцам быстро оформить все необходимые документы.

Организационные вопросы

Службы аварийных комиссаров — это коммерческие структуры. Кроме базовых услуг, за отдельную плату от 1200 до 2000 рублей аварийный комиссар может взять на себя оформление полного комплекта документации с последующей передачей их в страховую компанию. В этом случае вы избежите неприятного времяпрепровождения в ГАИ для «разбора полетов» и сможете спокойно заниматься своими делами. Кроме того, во многих компаниях есть перечень дополнительных услуг по оказанию техпомощи на дорогах, в том числе и услуги эвакуатора.

— Однажды у нашей клиентки Светланы в результате ДТП порвало шину, — рассказывает Иван Богданов, начальник одной из служб аварийных комиссаров. — Дальше девушка продолжить движение не могла. Наши аварийные комиссары весь город обыскали, но именно такую покрышку найти не смогли. В результате компания предоставила эвакуатор. Так что Светлана в итоге осталась довольна.

Ф СПРАВКА: 84 года назад коммунальным отделом Щегловского горисполкома было зарегистрировано 70 извозчиков легковых, 12 извозчиков ломовых (грузовых), 1 мотоцикл и 18 велосипедов. Сегодня в Кемерове зарегистрировано 120,5 тысячи транспортных средств.

Полная версия статьи на сайте www.fk42.ru



На сегодняшний день в Кузбассе 10 независимых служб аварийных комиссаров в Кемерове, Новокузнецке и Прокопьевске. Им приходится обслуживать не только населенный пункт, где они зарегистрированы, но и выезжать в ближайшие населенные пункты. Если вы находитесь в другом населенном пункте, например в Юрге или Мариинске, то связаться с ближайшим аварийным комиссаром поможет ваша страховая компания или дежурная часть ГИБДД.

Кемерово:

Аварком: 765578, 765402, 8-953-060-4343, ул. 9 января, 6
Авто-ком: 765506, 8-913-280-5522, ул. Терешковой, 41, корп. 2
ВК 911: 777911, 777200, ул. Тухачевского, 60/1
ДАК: 336161, Рукавишников, 22
Питлейн: 390156, 334600, ул. Терешковой, 51
Регион 42: 382054, 8-913-288-8888, ул. Космическая, 16а

Новокузнецк:

Аварийка 142: 910509, 8-906-920-0202, пр. Ермакова, 9, офис 205
Ангел: 333392, 8-960-911-2121, пр. Октябрьский, 63а
Регион 42: 8-983-212-1632, ул. Гончарова, 82а

Прокопьевск:

Снак: 8-909-521-0693, 8-905-949-4940, пр. Строителей, 61



ООО «ЛИЧНОЕ ПРАВО»

Оказание правовых услуг
Иски к юридическим и физическим лицам
о взыскании ущерба, причиненного ДТП

Тел.: 8 903 942 08 82
E-mail: keriv2010@mail.ru

СЛУЖБА, СОХРАНЯЮЩАЯ ВРЕМЯ

АВАРКОМ

Кемерово и Кемеровский район

ЭКСТРЕННАЯ ПОМОЩЬ ПРИ ДТП

(круглосуточно)

Тел.: (3842) 76-55-78
Тел. моб.: +7-953-060-4343
Адрес: ул. 9 Января, 6

www.аварком42.рф
oooavarkom@yandex.ru

Нетеплый отдых

В Кузбассе за последние три года органами предварительного следствия возбуждено 103 уголовных дела по фактам хищения денежных средств клиентов туристических фирм и агентств.

Так, в октябре 2010 года Центральным районным судом Новокузнецка вынесен обвинительный приговор директору ООО «Академ ТУР». Валерий Лишик одновременно являлся заместителем заведующего кафедрой менеджмента и маркетинга по специализации «Менеджмент туризма» Новокузнецкого филиала КемГУ. Злоумышленник предлагал студентам отправиться на стажировку в Испанию и Грецию. Он заключал договоры со студентами данного университета, брал деньги, но отправиться в заграничную поездку студенты так и не смогли.

В настоящее время в производстве органов предварительного следствия находится еще

несколько уголовных дел по фактам присвоения денег туристами. ООО «Фэмэли-Тур» и ООО «Корвет», директор которых Сергей Жайворонков в настоящее время находится в федеральном розыске, обманули более 20 человек и 1 юридическое лицо, причинив им ущерб на сумму более 1 800 000 рублей.

*Где просто — тут ангелов со сто,
а где мудрено — там нет ни одного.*

Чужие деньги не помешали

Жительница Мариинска, обманув Пенсионный фонд, на протяжении нескольких лет получала пенсию по потере кормильца.

Изначально юная особа не планировала нарушать законодательство. В 2009 году после окончания школы она поступила в один из техникумов города, предоставив в Управление Пенсионного фонда РФ в Мариинске справку

о своем обучении на очном отделении. Но через год девушку отчислили за неуспеваемость, о чем она решила не сообщать в Пенсионный фонд, а исправно получать пенсию еще ровно год. Всего за этот период ей было выплачено 55 000 рублей, которые девушка истратила на собственные нужды, о чем позже пожалела. В настоящий момент ей предъявлено обвинение в мошенничестве.

Днем пуглива, а вечером блудлива.

Дистанционное хищение

С банковской карты жителя Белова мошенники похитили почти 100 тысяч рублей.

Данная сумма была списана с накопительного счета пострадавшего после того, как он получил сообщение: «Ваша банковская карта заблокирована» и перезвонил по названному номеру телефона. Следуя указаниям лжесотрудника банка, ввел комбинации цифр в банкомате.

Пропажу денежных средств пострадавший обнаружил только спустя день, когда в очередной раз подошел к банкомату, чтобы проверить остаток на своем лицевом счете. Мужчина обратился в полицию. По данному факту было возбуждено уголовное дело по ст. 159 УК РФ «Мошенничество». В ходе следствия удалось установить, что с помощью цифровых комбинаций, которые мужчина вводил до этого на клавиатуре банкомата под диктовку мошенников, деньги с его счета были переведены на счет сотового телефона, зарегистрированного в Курганской области.

Где дурак потерял — там умный нашел.

По материалам пресс-службы ГУВД КО



Нестандартные инвестиции

Как лучше инвестировать в искусство?

Вера Фатеева

Беседа об искусстве с Галиной Ивановой, заведующей экспозиционно-выставочным центром «Художник» центральной новокузнецкой городской библиотеки им. Гоголя, неожиданно начинается с вопросов истории, на первый взгляд, не связанных с культурой.

— Новокузнецк — особый город, отличающийся от большинства сибирских городов, прежде всего, особой прослойкой населения, — увлекаясь предметом беседы, начинает она. — Его воспринимают и позиционируют как город с ярко выраженным промышленным лицом. Развитию искусства уделяется крайне мало внимания. В итоге на сегодняшний день мы наблюдаем отсутствие арт-рынка в области, этот термин нам просто не присущ.

Такое положение дел идет вразрез с общемировыми и общероссийскими тенденциями. Сегодня арт-рынок

после некоторого затишья набирает обороты. В сравнении с другими инвестиционными рынками его можно охарактеризовать как достаточно сложный. Кроме определенного капитала, здесь необходимы эстетический вкус, знание предмета, интуиция и определенная доля везения. Традиционными направлениями считаются вложения в живопись и скульптуру, раритетные художественные и исторические фотографии, книги, фарфор. Однако самым доходным инструментом на арт-рынке признается живопись. Инвестиции в картины могут обеспечить более высокий доход по сравнению с прочими вариантами умножения капитала. Но высокая и доля риска — если ошибиться в выборе художника, можно потерять деньги. Чтобы избежать промахов и получить хорошую прибыль, необходимо тщательно изучить этот рынок или обратиться за помощью к консультанту. Для состоятельных людей появилась такая услуга, как арт-банкинг.

Ф **СОВЕТЫ НАЧИНАЮЩЕМУ ИНВЕСТОРУ**
Произведения искусства принесут доход, если следовать следующим рекомендациям.

Шаг 1: Найди «стоящего» художника

Есть целый ряд факторов, которые указывают на то, что работы художника могут стать достойным объектом инвестирования. Хорошим показателем является интерес мировых музеев к творчеству того или иного автора. Обратите внимание и на то, признается ли талант и художественная ценность творений авторитетными СМИ, проявляют ли интерес к коллекциям арт-критики и специализированные издания.

Шаг 2: Выбери картины

Мало знать имена востребованных живописцев. Важно также понимать, какие из их произведений хороши в инвестиционном смысле. Цена и потенциал роста на картину программную, известную, участвовавшую в различных выставках, могут быть в разы выше, чем на проходную, посредственную, не отражающую специфики творчества автора. Следует обратить внимание и на сюжет.

Разница в цене на картины одного и того же художника порой составляет сотни тысяч долларов.

Шаг 3: Вместе — лучше

Картины могут стоить гораздо дороже, если продавать их как коллекцию. Хорошее собрание должно состоять, как минимум, из пяти работ разных художников (если какая-то упадет в цене, продажа остальных перекроет убытки). Большую долю средств финансисты советуют тратить на работы известных художников, чьи полотна стоят от 2000-4000 \$, и лишь 10-20% отдавать непризнанным талантам (со стоимостью картин не менее 800-1000 \$).

Полная версия статьи на сайте www.fk42.ru

Приколы от новокузнецких художников

- Картина художника будет выглядеть свежее, если в ней чаще менять масло.
- Художника обидеть может каждый, зато художник — сразу всех!
- Большим скандалом закончился сибирский художественный конкурс. Картина, признанная лучшей жюри, оказалась планом эвакуации с выставки при пожаре.
- Состоялся седьмой конкурс рисунков на асфальте. Что любопытно: как и на предыдущих шести, на этом конкурсе не был выявлен победитель. В следующем году организаторы конкурса намереваются выбрать для проведения менее оживленную трассу.

Картины в... банке

Ольга Онегина

Отчасти решить проблему отсутствия площадок в Новокузнецке удалось художнику Александру Гаврилову, его деловой подход и художественный вкус дали городу новую галерею, которую сегодня многие художники называют лучшей в Новокузнецке.

Как выставочный зал он использовал здание главного офиса Новокузнецкого муниципального банка. Несмотря на то, что офисное помещение с большим количеством дверей, стендов и окон не было предназначено для выставочных экспозиций, удачно разработанная подсветка и дизайн стен существенно «обогатили» пространство. Финансовая поддержка банка оказалась тем гарантом стабильности и долгосрочного существования, которого прежде не хватало небольшим салонам, приносящим невысокий доход.

— В музей сегодня ходят немногие. По крайней мере, работник банка, у

которого семья, вряд ли после работы пойдет в музей. А я выставляю здесь лучших представителей искусства Кузбасса, — говорит Александр. — В мою галерею приходит новый зритель, который в музей не ходил, а сейчас, возможно, заинтересовался и начал ходить на такие выставки. Если сначала я получал отзывы от горожан и работников банка на уровне «красиво — некрасиво», то сейчас задают более серьезные вопросы, начинается разговор именно об искусстве. Картины регулярно покупают. Составляет свою коллекцию и банк, после каждой выставки он приобретает несколько работ.

— Александр, в чем, на ваш взгляд, основные причины неразвитости арт-рынка в области?

— В Кузбассе культура закатана толстым слоем асфальта. Чтобы художнику через него пробиться, получить мастерскую, быть в состоянии ее содержать, писать и продавать картины, нужно приложить огромные усилия. Большая проблема заключается в том, что у нас на искусство смотрят

как на украшательство. В банке покупают работы, чтобы украсить квартиру. Я знаю всего двух-трех человек, которые создают коллекции сознательно. Вот, например, дирекция магазина «Аква-рель». Я их в свое время убедил создавать коллекцию акварели, сегодня у них сформирована интереснейшая коллекция. У нас в регионе прекрасные художники, представлены иркутская, московская, красноярская, ярославская школы. Но в Кемеровской области художнику сложно творить. Кузбасс — урбанистический жесткий регион. Я приехал из Ярославля, могу сказать, что города европейской части России красивые. В Ярославле, например, очень хороший видовой ряд — природа, живописная окраина. Художник выходит, пишет. У нас здесь, в принципе, видовой ряда кроме природы нет. Художники пейзажем занимаются очень мало, практически нет городского пейзажа. В основном идет аналитическая работа ума, в этом отношении показательными являются работы Тищенко. Многие художники ностальгируют.



Сибирские художники, включенные в справочник «Единый художественный рейтинг», издаваемый Профессиональным союзом художников

3В	Алексеев Анатолий Иванович	23. 01. 1929
3В	Домашников Борис Федорович	10. 04. 1924 — 2003
4В	Клюев Александр Анатольевич	17. 09. 1954
3В	Левитин Анатолий Павлович	16. 07. 1922
4В	Муравьев Александр Михайлович	26. 01. 1948
2В	Осипов Афанасий Николаевич	28. 02. 1928
2А	Поздеев Андрей Геннадиевич	27. 09. 1926 — 12. 07. 1998
3В	Ротко Николай Алексеевич	13. 09. 1944
3А	Рыбаков Николай Иосифович	23. 05. 1947
4В	Сергин Валерьян Алексеевич	16. 03. 1936
3В	Смагин Виталий Георгиевич	14. 07. 1927

Описание рейтинговых категорий

Разница между категориями «А» и «В» условна и состоит в отношении к художественному рынку:

- художник категории «А» (обозначенной по первой букве слова «авторский») практически не подчинен запросам художественного рынка,
- художник категории «В» (обозначенной по первой букве слова «востребованный») ориентирован преимущественно на запросы художественного рынка. Художники, отнесенные к категориям «А» и «В», на соответствующих уровнях имеют равный рейтинг.

1 Художник мировой известности, проверенной временем (не менее одного века).

1А Художник мировой известности.
1В Художник-профессионал высшего класса с выдающимися организаторскими способностями, пользующийся безусловным спросом и популярностью.

2А Художник-профессионал высокого класса с ярко выраженной творческой индивидуальностью.

2В Художник-профессионал высшего класса, признанный и востребованный художественным рынком и публикой.

3А Художник-профессионал с узнаваемым индивидуальным стилем.

3В Художник-профессионал, признанный и востребованный художественным рынком и публикой.

4А состоявшийся профессиональный художник с творческим потенциалом.

4В состоявшийся профессиональный художник, востребованный художественным рынком.

Ценовые рекомендации в зависимости от рейтинга художника

Цены приведены в долларах США (USD). В таблице обозначены рекомендуемые минимальные цены, верхний предел не ограничен. Техника 1: холст, масло (акрил, темпера и т.п.), размер 50x60 см. Техника 2: бумага, акварель (гуашь, пастель и т.п.), размер 40x50 см.

Рейтинговый уровень	Техника 1	Техника 2
2	8960	5760
3	5500	3600
4	3360	2160

Несмотря на рекомендованные изданием цены, картины мастеров в Сибири можно купить намного дешевле, что свидетельствует о несформированности как такового арт-рынка в регионе.

Данные 17-го выпуска справочника «Единый художественный рейтинг».

На личном опыте

В преддверии праздников корреспондент «ФК» покупает подарок в кредит

Вера Фатеева

Брать или не брать? — вопрос, возникающий у большинства покупателей в магазинах бытовой техники. Многое хочется, а сумма наличности ограничена. Искусшают и сами магазины: специалистов по кредиту в крупных супермаркетах едва ли не больше, чем продавцов. Кроме того, условия оформления предельно упрощены: «возраст от 19 (22) до 65 лет, ежемесячный доход от 6 000 рублей, наличие регистрации и работы в регионе оформления, из документов — только паспорт».

Побродив между стеллажами по магазину бытовой техники, я остановилась у понравившейся посудомоечной машины стоимостью 11 990 рублей. Думаю, что она будет хорошим подарком для мамы к 8 Марта. С выпиской, полученной у продавца-консультанта, и мыслью, что в одночасье могу стать владелицей техники, отправляюсь к стойкам, предлагающим приобрести товары в кредит. И тут на моих глазах разворачивается нешуточная борьба за клиента (то есть за меня). Менеджеры банков наперебой предлагают воспользоваться услугами их банка. Если вдуматься, условия всех учреждений схожи, да и текст, произносимый менеджерами, во многом дублируется:

— По вашему желанию можно оформить кредит на срок от 3 месяцев. Какой ежемесячный платеж удобно вносить? — вежливо обращается ко мне Екатерина, сотрудница «Альфа-банка». — Мы рекомендуем оформлять кредит с первым взносом и на небольшой срок — переплата будет минимальной. Кроме того, кредит можно погасить досрочно, в таком случае проценты будут пересчитаны, поскольку они начисляются на фактический срок использования кредита. Для оформления из документов необходим паспорт, данные о месте работы записываются с ваших слов: название

и адрес организации, ФИО руководителя, городской номер телефона.

Прошу рассчитать стоимость кредита в срок на 6 месяцев без первого взноса, а также с первым взносом 4 000 рублей. Результаты следующие.

При стоимости товара 11 990 рублей, первом взносе 0 рублей и сроке кредита 6 месяцев, размер ежемесячной выплаты составит 2 350 рублей. Таким образом, посудомоечная машина обойдется мне в 14 100 рублей, а переплата составит 2 110 рублей.

При оформлении кредита на такой же срок, но с первым взносом 4 000 рублей, ежемесячный платеж составит 1 560 рублей. Посудомоечная машина обойдется в 13 360 — значит, переплата будет равна 1 370 рублям, а процентная ставка составит 11,4% за полгода, или 1,9% в месяц.

Чтобы понять, выгодно ли оформлять кредит в данном банке, отправляюсь к «соседям-конкурентам». Условия оставляю без изменений (см. таблицу).

Фактический расчет предложений по кредитованию покупки посудомоечной машины стоимостью 11 990 рублей сроком на 6 месяцев (руб.)

Название учреждения	Размер ежемесячной выплаты	Итоговая стоимость товара	Переплата	Процентная ставка в месяц	Процентная ставка в полгода
Вариант 1. Первый взнос — 0 рублей					
ОАО «Альфа-банк»	2 350	14 100	2 110	2,9%	17,5 %
ОАО «ОТП Банк»	2 360	14 160	2 170	3%	18%
ООО КБ «Ренессанс Капитал»	2 580	15 480	3 490	4,8%	29%
ЗАО «Банк Русский Стандарт»	2 300	13 800	1 810	2,5%	15%
Вариант 2. Первый взнос — 4 000 рублей					
ОАО «Альфа-банк»	1 560	13 360	1 370	1,9%	11,4 %
ОАО «ОТП Банк»	1 570	13 420	1 430	2%	12%
ООО КБ «Ренессанс Капитал»	1 700	14 200	2 210	3%	18,4%
ЗАО «Банк Русский Стандарт»	1 530	13 180	1 190	1,7%	10%

Ф **Вывод:** Экспресс-кредиты — это самый дорогой из всех разновидностей потребительского кредитования. В них есть смысл, если сумма и срок погашения не слишком велики, тогда переплата в относительных цифрах, а не в процентах, будет не так уж заметна. Если человеку не терпится или он не умеет откладывать, экспресс-кредит — вполне приемлемый вариант. У каждого банка множество предложений. Процентные ставки и условия по ним могут существенно различаться, кроме того, банки часто предлагают акции и «спецпредложения». Поэтому не лишне будет провести мониторинг услуги в разных банках. Главное, оформляя документы, уточните у оператора, действительно ли он предложил вам кредит без комиссий за выдачу кредита и обслуживание счета.



Помощники для лентяев

Кто такой «кредитный брокер» — спрашивают читатели. Отвечаем

Лариса Филиппова

Чтобы получить представление о смысле работы этого специалиста, достаточно сравнить его с риелтером (посредником при купле-продаже квартир).

Вы даете задание: хочу купить 2-комнатную квартиру за определенную сумму и на определенных условиях. Риелтор ищет подходящий вариант жилья, а кредитный брокер занимается поиском денег. Наиболее распространенный вариант получения — кредит. Следовательно, брокер выбирает банк, условия кредитования которого полностью соответствуют вашим возможностям.

Преимущества очевидны. Вы избавляетесь от траты времени на выбор (лишь задав требуемые параметры), на оформление кредита. В продвинутых регионах России кредитные брокеры вышли на интерак-

тивный уровень. Обладая договорами с банками и с брокерами, оператор системы сводит их воедино, помогая решить вопрос за несколько часов. Клиенту достаточно обратиться к своему брокеру, заключить с ним договор. Ваша анкета будет передана в финансовые организации, которые через некоторое время дадут ответ о возможности кредитования.

Ни в коем случае не задавшись целью рекламировать и пропагандировать новую услугу на финансовом рынке, честно отмечу ее пользу для лентяев. Преимуществом является огромная информированность брокеров-профессионалов, которые действительно найдут самый «дешевый» и самый выгодный кредит, о существовании которого вы и не подозреваете. Но за все надо платить. Считается, что за помощь в кредитовании придется заплатить до 5% от суммы кредита. Поэтому перед тем, как обращаться к брокеру, присядьте на пару минут с

листком бумаги и ручкой и сравните, что выгоднее:

— заплатить брокеру, сэкономив на часах работы, которые окупят стоицей эту сумму, или

— потратить время на поиск кредита, но сэкономить довольно приличную сумму денег (кто же хочет работать задешево?).

Кузбассовцы сегодня не спешат прибегать к услугам кредитных брокеров. Такой вывод можно сделать уже из названия конференции: 1-я региональная «Банки и кредитные брокеры. Перспективы взаимодействия». То есть речь идет более о перспективах, нежели о ситуации дня. К сожалению, сами банкиры отнеслись к мероприятию прохладно, почти не отметившись своим присутствием. Хотя именно для них брокеры, быть может, более полезны: последние способны значительно расширить круг клиентов финансово-кредитных структур.

Когда некогда тратить

Сергей Никифоров, заместитель председателя правления ОАО «Кузнецк-бизнесбанк»:

— Хочу подчеркнуть: ни одному серьезному банку в деле кредитования посредники

не нужны. Просто русские люди привыкли к трудностям, мол, процедура оформления кредита очень трудна, без посредника не обойтись. В цивилизованных странах действительно имеются брокеры (посредники), которые за определенную плату проводят финансовые операции от имени заказавшего их человека. Но это очень высокий уровень жизни, состоятельному западному человеку некогда заниматься чем-то другим, кроме как зарабатывать деньги (или тратить их).

Тормоз для шопоголика

Принимая решение о покупке, ответьте на следующие вопросы:

1. Тратить ли на это деньги?
2. А для чего мне эта вещь?
3. Стоит ли она времени, которое я потратил(а) на то, чтобы на нее заработать?
4. Нужно ли приобрести что-то более необходимое?
5. Стоит ли вещь тех денег, которые за нее просят?
6. Может, подождать, когда этот товар поступит на распродажу?
7. А не купить ли товар более известной марки, даже если он стоит дороже?
8. А не спросить ли кого-нибудь, кто уже купил эту вещь?
9. Есть ли гарантия на этот товар? Если да, то на какой срок?
10. Каковы отзывы об этом товаре в журналах для потребителей?

Если не охладете к товару — берите!

Теперь — как не поддаться очарованию рекламы.

Элементарно. Если вы заинтересовались рекламным объявлением, задайте себе несколько простых вопросов:

1. Не играет ли эта реклама на моих эмоциях?
2. О чем же на самом деле сообщается в этой рекламе, если отбросить первое впечатление?
3. Что за дополнительные функции (особые характеристики) у этого товара, которые больше всего расхваливаются?
4. Нужны ли мне эти дополнительные функции?

Коварная мелодия

Кое-что про секреты распродаж (см. также «ФК», декабрь 2011 г.) рассказал менеджер со стажем Вадим. Мы планируем подготовить расширенный материал на эту тему, а пока — фрагмент беседы:

— Фоновая музыка в магазине, ресторане, торговом центре — далеко не новая, но очень востребованная тенденция мирового ритейл-бизнеса. Влиятельные компании пользуются в местах продаж эффектом фоновой музыки, которая способна в разы повысить покупательский спрос.

Лучше всего потребители расстаются с деньгами под звуки плавного джаза, лаунджа или ненавязчивой легкой инструментальной музыки. Стимулируют к тому, чтобы задержаться в магазине, известные англоязычные спокойные хиты или шлягеры отечественной эстрады. Тут надо не ошибиться с клиентом и не включать Диму Билана в ювелирном магазине.

Как посчитали маркетологи, небыстрая (не более 60 тактов в минуту) инструментальная музыка может увеличить нахождение покупателя в магазине в среднем на 17% времени и трате примерно на 38% средств больше, чем в случае, когда звучит более динамичная мелодия (более 108 тактов в минуту).

С другой стороны, однообразная назойливая телереклама (которую сейчас продают некоторые магазины) ускоряет уход клиента.



Антон и Лера Ревянкины отлично живут в новой квартире



Лена Чемякина покупает авто



Наталья и Влад Михайловы делают букеты из цветов



Юрий Носков — хозяин собственной горнолыжной трассы



Марина Жетунова съездила в Америку



Генеральный директор ИД «Кузнецкий край» Валерий Качин вручает денежный приз победительнице конкурса — Валентине Ермоловой

Свершилось!

Подведены итоги конкурса

Лариса Филиппова

Неудивительно, что все его участники и победители конкурса на личный финансовый план — благополучные люди. Главное — цель в жизни, тогда и пути к ее достижению будут найдены.

Давайте еще раз вспомним (см. стр. 8) победительницу конкурса, Валентину Ермолову. Пенсионер. Но к нам в редакцию за наградой пришла очаровательная молодая женщина с улыбкой на лице. Честно говоря, у дирекции издания были планы «забрать» этого трудолюбивого в свой штат. Но! Не скрывая приятности предложения, Валентина призналась в крайней загруженности: «Мы просто вынуждены работать, чтобы добиться поставленных целей. И должны сказать, очень востребованы оба. Потому что мы и стареем».

Кардинальные изменения к лучшему в ее жизни случились именно с того момента, когда супруги озадачились составлением личного финансового плана. Напоминаем: невозможно создать универсальный план. Но основные принципы при финансовом планировании всегда одни и те же — наведи порядок в своих финансах, возьми их под контроль, начни инвестировать часть своего дохода, защити себя и своих близких и

только после этого инвестируй в более агрессивные инструменты.

Еще раз говорим: личный финансовый план — это дорога к финансовой независимости. Без такого плана человек не может видеть, что его ждет в будущем.

Универсальным план не может быть еще и потому, что ситуация на финансовых рынках постоянно меняется и в связи с этим в план время от времени должны вноситься некоторые корректировки.

Тем не менее в редакцию постоянно приходят письма с просьбой урегулировать семейный бюджет. Ольга Н., 27 лет, к примеру, недавно переехала в Москву, но обращается именно к родному кузбасскому изданию.

«Цель у меня есть, — пишет она. — И даже несколько:

1. Уйти на пенсию в 35 лет, т.е. через 8 лет, и получать 3 500 долларов в месяц.

2. Родить в течение 5 лет двух детей (как минимум).

Помогите составить бизнес-план, который способен их реализовать».

План амбициозный. Тем не менее возможности семьи Ольги действительно позволяют его реализовать! Об этом ей рассказал подробно наш финансовый консультант.

Очень хотелось бы стать полезным каждому нашему читателю.

Мы читали газету за вас

Вы пролистали «ФК» и собираетесь его выбрасывать? Тогда оставьте себе эту памятку.

- Здоровым быть легко..... **стр. 4**
- Бизнес-план поможет оценить свои возможности **стр. 6**
- Таблица «дешевых» кредитов — для вас **стр. 11**

Финансовые перспективы

Изменения в государственной социальной политике-2011, которые в той или иной степени коснутся вашего кошелька

Что происходит: Сегодня, согласно Европейскому протоколу, два (не более!) участника ДТП имеют право самостоятельно составить извещение о ДТП и не привлекать к разбору сотрудников ГИБДД, в том случае, если ДТП не повлекло за собой причинения вреда здоровью и жизни людей. Однако страховщик выплачивает не более 20 000 рублей. Планируется, что в 2012 году сумма страховой выплаты будет увеличена до 50 000 рублей.

Почему: Чтобы, в том числе, спровоцировать людей к самостоятельности.

— В настоящее время количество людей, желающих самостоятельно составить извещение о ДТП, невелико, не более 1% от общего количества попавших в аварию, — говорит Ольга Бутковская, исполнительный директор «Сибирского Дома Страхования». — После того как сумма выплаты будет увеличена до 50 000, число их должно вырасти.

Что делать: Самостоятельно изучить возможность составления извещения о ДТП.

Что происходит: В соответствии с решением Президиума правительства РФ от 26 января 2012 года об утверждении коэффициента, с 1 февраля 2012 года трудовые пенсии будут проиндексированы на 7%. В результате индексации на 7% размер трудовой пенсии увеличится в среднем на 600 рублей.

— В Кузбассе средний размер пенсии с учетом индексации вырастет до 9 165 рублей. По категориям средний размер пенсии будет выглядеть так: по старости — 9 413 рублей, по инвалидности — 6 532 рубля, по случаю потери кормильца — 6 863, — говорит Ольга Фалалеева, заместитель управляющего Отделением ПФР.

Почему: Государство крайне заинтересовано в повышении благосостояния пожилых людей.

Что делать: Ничего. Пересчет пенсий происходит автоматически. С вопросами можно обратиться в общественную приемную Отделения ПФР по Кемеровской области 8 (3842) 58-73-20.

Собака-копилка

Почти полмиллиона рублей удалось собрать тюменцам в помощь бездомным животным

Для этого потребовался 1 год и один памятник «Собака-копилка», установленный в центре города. В течение года горожане складывали в него деньги. Сумма, собранная при помощи памятника, составляет на сегодня 440 тысяч рублей. Чаще всего жители Тюмени бросали в копилку мелкие монеты, но были и исключения.

— Самая крупная купюра, которая оказалась в копилке — это 1 тысяча рублей. Кроме того, встречаются и иностранные монеты как ближнего, так и дальнего зарубежья, — рассказала Ольга Донис, директор Тюменского благотворительного фонда помощи бездомным животным «Потеряшки».

По словам Донис, часть собранных денег была вложена в строительство 10 новых вольеров в городском приюте для бездомных животных. Оставшиеся средства пошли на лечение



бездомных собак и кошек, на стерилизацию животных и приобретение им корма. Кроме того, собранных средств хватило и на содержание питомцев в домах волонтеров фонда. После того как копилку опустошили, ее вернули на место, и сейчас бронзовая копилка продолжает свою благородную миссию по сбору средств.

В ВЫПУСКЕ НОМЕРА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ:

- Филиал в г. Кемерово ОАО «СГ МСК» стр. 3
- СМО «Сибирь» стр. 4
- ОАО АБ «Кузнецкбизнесбанк» стр. 7
- НО «НПФ «ЛУКОЙЛ-ГАРАНТ» стр. 8
- ООО «Личное право» стр. 9
- ООО «Аварком» стр. 9

«ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»
Главный редактор Д.В. Исламов
Редактор выпуска В.А. Качин
Ответственный секретарь Л.В. Филиппова
Журналисты: В. Качин, Л. Алексеев, В. Фатеева, К. Капустина,
С. Капустин, В. Келлер, Л. Филиппова
Фото: В. Фатеева, К. Капустина
Консультанты: Н.А. Малютина, Н.В. Смирнова
Верстка: М. Скочилов
Распространяется бесплатно
Подписной индекс 12247

Учредитель ООО «Медиа-Центр». Издатель ООО «ИД «Кузнецкий край»
Тираж 30 000 экз.
Адрес учредителя и издателя: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28
Адрес редакции: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28
Телефоны редакции: (3842) 72-35-38, 76-60-77. Факс (3842) 72-16-34
Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кемеровской области ПИ № ТУ 42-00341 от 3 июня 2011 г.
Сдача в печать по графику 20.02.2012 в 16.00, фактически 20.02.2012 в 16.00
Отпечатано в ООО «Азия Принт», г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

ГАЗЕТА «ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ» распространяется бесплатно на территории Кемеровской области начальным тиражом от 15 тысяч экземпляров. 5 тысяч экземпляров распространяется через банки, страховые компании, финансовые учреждения, офисы, органы власти.

Более 10 тысяч экземпляров газеты получают работники предприятий крупнейших компаний Кузбасса: «Азот», «Евразхолдинг», СДС, «Кокс», МПО «Кузбасс», «Северный Кузбасс», «Стройсервис», «Мечел», «Белон», СУЭК, НКАЗ, главным образом в городах: Новокузнецк, Кемерово, Белово, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск, Киселевск, Междуреченск, Полысаево, Юрга, Березовский, Анжеро-Судженск.

Газета находится в свободном доступе на стойках в Кемерово: Абочная, 41; Кузбасская, 10; Дзержинского, 4а, 12, 14; Октябрьский, Зг, 28, 38; Ногрская, 16; Д. Бедного, 1; Весенняя, 5, 22, 24а; Соборная, 3; Кузнецкий, 51; Красноармейская, 136; Марковцева, 20б; Красная, 21; Советский, 58, 62, 63; 50 лет Октября, 11, 14; Молодежный, 3а; Свободы, 3; Тухачевского, 22а; Шестакова, 6. В Новокузнецке: Кирова, 38, 69, 97, 103; Курако, 45; Кутузова, 31; Ленина, 28; Павловского, 1, 27; Кузнецкстроевский, 32б; Бардина, 26. В Березовском: Ленина, 54. В Таштаголе: Макаренко, 16 (2-й этаж).